



0+

Наговицын Антон

Провинциал

Переезд из Кирова в Москву

Антон Михайлович Наговицын

Провинциал

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=43613779

SelfPub; 2019

Аннотация

Основанная на реальных событиях история одного парня из глубинки, решившего перебраться в столицу.

Содержание

Предпосылки.	5
Подготовка.	8
Поездка домой.	11
Неделя 1.	14
28 мая. Воскресенье.	14
29 мая. Понедельник.	16
30 мая. Вторник.	18
3 июня. Суббота.	24
Итоги среды.	27
Итоги четверга.	29
Итоги пятницы.	31
Итоги первой недели.	32
Неделя 2.	35
5 июня. Понедельник.	35
6 июня. Вторник.	42
7 июня. Среда.	46
8 июня. Четверг.	53
9 июня. Пятница.	55
10 июня. Суббота.	57
Неделя 3.	60
13-16 июня. Вторник-пятница.	60
17 июня. Суббота.	62
Неделя 4.	78

25 июня. Воскресенье.	78
9 июля. Воскресенье.	80
Итоги	84

Предпосылки.

На протяжении почти восьми лет я зарабатывал себе на жизнь, занимаясь ремонтом компьютеров, их настройкой и всем, что около этого. По трудовой книжке я начал работать 18 декабря 2009 года, когда устроился в мою первую компанию «Пронто-НН» системным администратором. Поначалу я всего опасался, но со временем влился в работу и выполнял ее легко и непринужденно. С 2011 года у меня появилась на обслуживании еще одна компания, где я работал параллельно с основным местом работы. А с 2013 года началось интенсивное обрастание различными подработками и параллельно обслуживаемыми клиентами.

Так длилось до января 2016 года, когда у меня накопилось огромное количество компаний на удаленном обслуживании, и когда я ощутил, что обретаю свой «потолок» в этой сфере. На тот момент я для себя сформулировал следующее: «Со всеми моими способностями и навыками, в Кирове нет ни одной компании, где бы это было применимо одновременно и сразу». Эта мысль привела меня к следующей: либо я уезжаю из Кирова и нахожу работу в той же сфере в более перспективном городе, либо я остаюсь в Кирове и начинаю «свое дело», либо уйду со всех айтишных позиций и занимаюсь тем, что мне нравится, что близко к моему хобби.

На тот момент меня поймал мой друг и предложил ра-

ботать у него в компании на должности супервайзера. Мне весьма приглянулась эта вакансия, и я сразу согласился. Потому что иначе я бы с большой вероятностью сорвался из Кирова в другой город.

Таким образом, примерно с июня месяца 2016 года я оставил все свои компьютерные должности, за исключением пары компаний, которые не желали меня сразу отпускать. Уж больно, как они сами говорили, я им полюбился. К слову, до нового 2017 года одна из этих компаний таки нашла себе другого системного администратора. Чему я был несказанно рад.

Работая супервайзером, я довольно сильно поднаторел в обучении людей, в индивидуальном коучинге, и мне это весьма нравилось... Пока не случилось так, что мой уровень заработка не стал ниже уровня расходов. Тогда я принял решение найти новый способ заработка, потому что грустный супервайзер – плохой супервайзер.

Еще в начале 2017 года я увлекся заработком в интернете. Изучив несколько курсов по заработку в интернете, я выбрал для себя метод заработка через партнерские программы. Приобрел информацию у одного из инфо-бизнесменов для изучения этой темы. Хотя, если быть честным, то были приобретены сразу несколько курсов. Купленная информация помогла бы мне разобраться с заработком в интернете, но я по ряду причин сразу так и не приступил к изучению и внедрению этих способов заработка. Здесь может быть мно-

го отговорок. Например, было недостаточно сил после основной работы супервайзером, и в свободное время я старался отдохнуть и накопить сил; было лень браться за новую информацию; был страх перед новым и поэтому я за новое не брался. И так далее. В итоге, изучение я начал только в конце апреля – начале мая.

В первых числах мая я написал заявление на увольнение из компании друга. После чего сразу приступил к изучению инфобизнеса. Две недели, до середины мая, я упорно изучал купленную информацию, смотрел видео-ролики, и в итоге создал продукт, что и должно было стать финишем изучения курса, который я приобрел. Когда этот продукт был запущен, у меня так и не удалось заработать сколько-нибудь денег на этом. А время шло...

И когда я взвесил все ЗА и ПРОТИВ, я обнаружил, что мне требуются деньги, но вот уже полмесяца я не имею какого-либо места работы и заработка. Тогда пришло решение, которое зрело еще в прошлом, 2016м году, – уехать в Питер или Москву для трудоустройства и заработка.

С 17 мая я начал планировать закрытие всех долгов по Кирову, улаживание вопросов по сдаче квартиры и по прочему, чтобы оставить этот город.

Подготовка.

22 мая 2017 года в 4 часа утра я проснулся и ощутил, как у меня начинает першить в носу и в горле, будто вот-вот разболеюсь. Недолго думая, я поднялся из постели, навел себе слегка солёную воду для промывания носа и раствор соль-сода-йод для полоскания горла. Провел процедуры. Лег дальше.

Утро началось с уточнения моего плана на неделю по закрытию всех долгов и зависших вопросов. На каждый день было расписано, что и когда нужно сделать. Но... С обеда того же понедельника (22 мая) меня буквально сложило в постель с температурой, заложенным носом и большой головой. А на этот же день вечером назначена встреча с человеком. Что ж, лечение не следует затягивать. Из дома никуда так и не выходил до вечера, и то проводил полчаса-час в постели, то ходил и собирал вещи в квартире.

Ночь с понедельника на вторник выдалась чрезвычайно сложной. Каждые полчаса я просыпался, еле-еле переворачивался и засыпал вновь. Все потому, что голова ужасным образом начала еще с вечера раскаливаться. Каждое движение давалось с таким трудом, что под утро вообще было желание вызвать скорую. Но ночь продержался. В ожидании, что наутро станет легче.

А легче не стало. Весь вторник был проведен в постели.

А если я и вставал, то ходил как раненый в голову калека. План во вторник даже и на йоту не был выполнен.

В среду уже стало полегче. Со среды началось-таки выполнение моей подготовки к отъезду. До пятницы нужно было все вещи упаковать, бытовую технику раздать-распродать. Что и было сделано до пятницы, но со среды я так и ни разу не присел отдохнуть – все время что-то требовалось выполнить.

Самое трудное было отдать кошку. Она со мной прожила, ни много ни мало, целых два года. Мы с ней как семья. Она на меня ругается, если меня долго нет дома. Просит ласки, и сама любит поласкаться, потеревшись о ногу или другую часть тела. Когда я ее отвозил, она кричала благим матом, почти басом... А когда я привез ее к новым хозяевам, она растерянно стала озираться по сторонам. Стала искать что-нибудь родное, знакомое, но так ничего и не находила. Это было очень и очень грустное зрелище. Совсем нелегко было это наблюдать. Ведь буквально то же самое происходило и внутри меня. Так не хотелось расставаться с моей животинкой. Она будто стала моей половинкой. А я её половинкой... Но еще тяжелее было после этого вернуться в квартиру, где тогда я еще жил, и увидеть, что никто меня не встречает, не мяукает так укоризненно, требуя ласки и внимания. Я тогда присел на диван, и минут 15 так и сидел, под властью грусти, тоски и печали...

Но план нужно выполнять. И нужно это делать уже сейчас.

И я взял себя в руки, чтобы продолжить действия.

Поездка домой.

Перед тем, как отправиться в столицу, я отправился к родителям, пообщаться и получить поддержку.

Прошлая ночь была короткой. Лег я только во втором часу ночи, успев запаковать большую часть вещей в пакеты. В пятницу должен был приехать отец, чтобы погрузить в его машину вещи.

Проснулся в седьмом часу. И сразу сон как рукой сняло. Настроение, надо сказать, на подъёме. Хотя... По-другому и быть не может! Вообще, чем ближе отъезд, тем больше во мне проявляется раздвоение: мой старый Я и новый Я. Старый Я порой как начнет вопить: «Ты куда собрался? Чего ты там найдешь? Да там же ни жилья нормального тебе не будет, ни работы не найдешь нормальной! Чего это ты задумал такое?!». Новый же Я с легким воодушевлением и спокойствием говорит: «Это именно то, что нужно сейчас. Нужно принять себя всего и проявиться по-максимуму, а это возможно лучше всего в крупном городе с большим количеством возможностей». Пропасть между старым и новым порой как Марианская впадина, и оттого очень круто сказывается переброска из одного настроения в другое. Бросает то в жар, то в холод, когда старый и новый Я беседуют друг с другом и спорят.

На пятницу было запланировано также закрыть договор

с провайдером на интернет и вернуть ноутбук после диагностики, который я брал неделей назад для ремонта у клиента.

Не могу не описать размышления, на которые я набрел, когда сидел в очереди в офисе провайдера. Эти ребята, для того, чтобы подключить мне интернет, всего лишь позволили, обговорили тарифы и договорились о времени, когда придет техник. Техник пришел, сам все подключил, оформил бумаги, мне осталось лишь только подписать в нужных местах. А когда мне потребовалось расторгнуть договор, то одним звонком тут не обойтись. На квартиру уже не придет никакой техник, и тем более менеджер. Нужно самому добраться до офиса, взять талон и высидеть в очереди из двух человек минут 35-40, чтобы потом мне приняли «в окошке», и долго что-то набирали в компьютере... После 5 минут безмолвного присутствия я уже подумал, что я лишний у этого окна. Что мне пора уже идти отсюда, и, наверное, я уже должен был уйти еще пару минут назад?.. Пересилив эту неловкость, я все же дождался финиша. Дождался, когда мне дали понять, что я здесь все-таки сижу для дела, и все в порядке.

Интересная мысль: чтобы подключиться, мне это ничего не стоило; а вот чтобы отключиться – требуется полное участие и вовлечение в процесс, порой неудобный для клиента. То есть, пока ты приносишь деньги – для тебя есть сервис, а когда ты уже перестаешь приносить – все, конец сервису. А жаль.

Это было отступление про отключение интернета.

К 14 часам пятницы все дела были закончены. Квартира сдана хозяину. Осталось сесть за руль авто и уехать домой. Но для перед отъездом я решил отведать Кировской шаурмы и чебуреков.

Наутро субботы был поставлен четкий план: разобрать привезенные вещи, собрать необходимое в поездку, полностью все проверить и перепроверить. Что и было сделано. Здоровье, конечно, снова стало немного ухудшаться. Это я ощутил еще во время разборки вещей. Чувствовался легкий озноб, жар, першение в горле. Собственно, это продолжалось до вечера.

В 22-49 мой поезд 109М «Новый Уренгой – Москва» принял меня с двумя сумками в свое чрево. Где я и плюхнулся сразу спать.

Неделя 1.

28 мая. Воскресенье.

Ночь не удалась. В сумме я поспал, наверное, пару часов. Хотя при этом состояние было довольно удовлетворительным. Познакомился с соседом в плацкарте. Разговорились. У каждого свои истории. Такое мимолетное знакомство, которое обречено закончиться ничем после достижения пункта назначения.

А пункт назначения был достигнут в 10-30 утра. На платформе меня встретил мой старый приятель, Артём. Мы с ним уже договорились, что первое время я поживу у него. Первое время – первый месяц. Он сразу мне показал, какая жизнь в Москве. Мы сразу почти бегом побежали в сторону пригородных касс, чтобы купить билет на электричку до нашего места жительства. Во Фрязино. Билет взяли, и очень быстрым шагом направились в сторону самой электрички. Подходим – а двери уже закрыты. Буквально через секунду Артем чуть не закричал: «С другой стороны!». Я ничего не понял, потому что поправлял рюкзак на спине и начал перехватывать из одной руки в другую большую дорожную сумку, которую мы с Артемом несли каждый по одной лямке. Пока я что-то начал понимать, Артем уже сиганул в

сторону конца электрички, а я при этом совсем не успел до конца разобраться с ухватом поклажи. И я рванул за ним, при этом у рюкзака развязалась одна лямка, и мне пришлось бежать крошечными семенящими шажками, потому что теперь у меня с обеих сторон было по большой сумке и переступать было довольно неудобно. Таким образом мы обежали последний (или первый) вагон, и я понял, что имел Артем под фразой «С другой стороны». Платформа примыкала к поезду с обеих сторон, и именно с этой стороны двери были открыты. Когда мы подбегали, двери сделали рывок на закрывание. Но остановились, и мы успели попасть вовнутрь. Смахивая пот со лба, я тяжело дышал – болезнь еще давала о себе знать. А Артем подзадорил: «Привыкай к Москве. Теперь так будет везде и всегда».

В это воскресенье мы выбрались обратно в Москву, чтобы купить в Икее матрас для меня, чтобы я мог спать не на голом полу, и за симкой для меня. Артем водил меня разными маршрутами и попутно все рассказывал. Очень много давал советов и указаний. Я старался внимать всему, что он говорил и показывал. Например: «Не давай никому денег, они вполне могут быть наёмными работниками, зарабатывающими на попрошайничестве», «На эскалаторе в метро не стой в левом ряду – там бегут люди», «Всегда планируй маршрут перед поездкой куда-нибудь». Весьма полезно. И много для первого дня. Домой мы вернулись уже после 21 часа. Наскоро поели и, наговорившись, улеглись спать.

29 мая. Понедельник.

На этот день в мой план входило купить вещи, которые еще мне понадобились для проживания, а именно: плечики для одежды, одеяло (первую ночь спать было, скажем так, свежо), столовые приборы. Так же нужно было уже начать активно откликаться на вакансии, хотя этот план стоял еще на прошлый день. Здоровье было не хуже, но и не лучше вчерашнего. В дополнение ко всему, надо было сделать дубликат ключей от квартиры, которую арендовал Артем. В этот день случился ураган, и есть информация, что он унес жизни нескольких человек. Этот ураган, слава Богу, я застал, будучи дома. Это был сильнейший ветер, который мне довелось видеть. Он поднимал в воздух пакеты, товары с лотков уличных продавцов, переворачивал стенды, плакаты. А после я так же увидел, как вдоль дороги от Фрязино до Москвы местами сломаны деревья и прибиты к земле.

Пройдясь по городу самостоятельно, я понял, что мне нравится Фрязино. Чистый красивый зеленый город. Со спокойной размеренной жизнью, как в Кирове. Хотя я ожидал, что тут все будут носиться, бегать, суетиться, торопиться... И воздух здесь довольно чистый. А когда я рассмотрел стоимость жилья, то мне этот город понравился вдвойне. С работой в нем только негусто. В-основном, рабочие специальности. Либо продажи.

В понедельник было назначено три собеседования: два во вторник и одно в среду.

Итоги дня.

Куплены плечики для одежды, одеяло, столовые приборы.

Назначены первые собеседования.

Фрязино – красивый город. Я бы тут даже остался жить.

Как вариант

Для каждого дня нужно составлять четкий план действий.

Как здорово, что тут нет телевизора и интернета (если не считать интернет в телефоне)

30 мая. Вторник.

Проснулся. Умылся. Время – конец семи утра. Артем сварил яйца, мы поели. В 8-30 Артем ушел, а мое первое собеседование назначено на 12 часов дня в Москве. Примерно рассчитав время, я думал, что успею на него. Но когда посмотрел расписание электричек, то увидел, что ближайшая уходит в 8-50, а следующая – в 10-10. В пути она идет около часа, то есть только в 11-10 я в Москве. Учитывая, что на метро нужно еще потратить 34 минуты, я мог бы опоздать. Все эти расчеты были произведены моментально, и принято решение ехать на автобусе, который уходит в 9-20. Благо, я знал, где именно автостанция.

Надо отметить, на собеседование я успел буквально «тю-телька в тю-тельку». В 11-55 я был в здании банка Тинькофф, куда был приглашен.

Собеседование проходило в формате «Assesment», или как-то так. Сейчас много употребляется таких модных словечек, причем мало кто действительно понимает, что под ними подразумевается. Здесь имелось в виду, что собеседование проходит как «день открытых дверей» с последующим тестированием-анкетированием по способностям и вакансиям. В первой части собеседования девушка любезно рассказала о банке, о всех открытых вакансиях, дала ответы на вопросы, и каждый кандидат пометил в своей анкете,

какие должности ему предпочтительнее, а какие – нет. Вторая часть собеседования-ассесмента проводилась в форме игры-тестирования. Первым заданием было заполнить выданную табличку данными о «коллегах по собеседованию», где надо было опросить как можно больше людей и получить 4 ответа на 4 вопроса. Я тут же предложил было вде- лать групповое такое заполнение, но, признаться честно, я не был до конца настойчив, и сначала мы только втроем сделали групповое заполнение. А в итоге я собрал всего 4 записи. У рекорсмена в тот день было 7. Вторым заданием было про- вести диалог с другим кандидатом на тему, какое качество в человеке должно присутствовать, чтобы работать в том или ином отделе компании. Каждый доказывал важность своего качества. Третье задание – 4 логические задачки, которые нужно было решить. Каждая последующая с более высоким уровнем сложности. Я решил все, хотя над последней думал довольно долго.

В результате двух часов такого ассесмент-собеседования наши кураторы получили всю нужную им информацию, пере- вели в другой кабинет для ожидания и начали подводить итоги. Вначале объявили довольно много фамилий из собе- седующихся, и направили идти за сотрудником. Оставшим- ся сказали: «Как вы понимаете, собеседование проходят не все.... Поздравляем, вы прошли собеседование!». И далее нас стали распределять по группам – кого куда, на какие по- сты.

У меня было выделено два поста плюсом, остальные либо минусом, либо нулём (мол, подходит, но не в приоритете). И выбрали меня на ту вакансию, которая была не в приоритете. В отдельном кабинете нам рассказывали о том, что это за вакансия, как работать, как зарабатывать, расти, и отвечали на вопросы. У меня возникли сомнения насчет этой вакансии, и.. я решил, что буду искать еще. Хотя, тут меня уже взяли на работу, только нужно пройти обучение с 12 июня, в течение двух недель, а уж потом выходить на работу.

Освободился с этого ассесмент-собеседования я в 15 часов. Следующее собеседование назначено на 16 часов и находится в шести станциях метро от той, с которой я могу выехать. Вот только до самой станции метро еще шагать с полтора-два километра! Вначале я шел не спеша, взвешивая свои шансы. Но потом все же заспешил до метро.

Удивительно, но мои усилия не прошли даром, и в 15-50 я уже был на нужной станции метро, откуда и набрал девушку, которая приглашала меня на собеседование. Она направила меня, куда нужно идти, и я пошел. Ориентиром был ресторан KFC. По первому ориентиру я обошел все это здание вокруг и ничего не нашел, похожего на вывеску нужной компании. Снова позвонил. Снова получил установку, уже более понятную. Пошел в одну сторону, квартал-два прошел и понял, что совсем не туда. Вернулся. Снова позвонил. Снова получил уточнения, снова пошел, но уже в другом направлении. Не туда. Вернулся. Решил пойти в третьем направле-

нии, противоположном первому, и шел довольно долго. Тут на меня напало лёгкое негодование. Будто либо девушка не так рассказывает, либо я дурак. Позвонил сестре, сообщил о моих мытарствах, и она утвердила план – снова звонить и искать еще. А я был уже на грани плюнуть на это собеседование. Вернулся к ресторану KFC. Времени было уже 16-30. Позвонил девушке. Спросил, не сильно ли я опоздал на собеседование, на что мне ответили, что вполне нет. Снова уточнили маршрут, куда идти, и я досконально попытался понять, как мне изначально встать, в какую сторону повернуться, до куда идти, куда поворачивать, что искать. В итоге получился путь, параллельный второму, но с другого торца того здания, где находился ресторан. И я ушел, по пути высматривая вывеску типа «Кофе-шоп», на которую меня сориентировала девушка. Шел далеко. Квартала три. Уперся в конец пешеходной дорожки, потому что через дорогу был ремонт. И, в-общем, плюнул на эту затею. Позвонив снова девушке, не дозвонился. И мне не позвонили.

В легком расстройстве купил шаурму в забегаловке рядом и поел, чувствуя, как один из ингредиентов, по-видимому, не первой свежести. Но есть хотелось, и еда была вполне съедобной. Хотя я и зарёкся в будущем брать такую пищу в неизвестном месте.

При возвращении домой много думал.

Одна из мыслей была такая: меня так пугали тем, что в Москве все пихаются толкаются, спешат, но в итоге челове-

ком, который все это делал, был я сам! Не увидел я чрезмерного пихания со стороны других прохожих. Да, некоторые торопились, но их число было не так велико.

В квартиру во Фрязино я вернулся уже в половине восьмого вечера.

Итоги дня.

Собеседование в Тинькофф прошло успешно. В компании можно работать и развиваться. Минус в том, что если ездить из Фрязино, то на дорогу уходит порядка трёх часов туда и трёх часов обратно. Стартовая зарплата 29000 рублей, плюс премии (средняя для новичка примерно 8000). На 37000 я смогу жить только в Фрязино.

Второе собеседование не пройдено. Работодатель не найден.

Отправлены еще отклики на вакансии «Продавец-консультант»

Выводы.

В случае, если найдется вакансия в самом Фрязино с заработной платой в размере от 45000 рублей, то можно работать и на ней. И жить в этом прекрасном городишке.

В случае, если найдется вакансия в Москве с оплатой от 50000 рублей (с учетом, что я сам буду влиять на уровень заработной платы), то можно начинать искать жилье в самой Москве.

Необходимо быть настойчивее в своих начинаниях, не тушеваться, а доводить до конца и достигать максимума. Этот

вывод взят из фактов того, что, во-первых, я начал организовывать коллег по собеседования на прохождение одного из заданий, но так и не закончил это начинание; и во-вторых, я не проявил достаточного упорства для выяснения того, куда мне двигаться, чтобы найти организацию для прохождения собеседования.

Если мы с сестрой в будущем планируем сделать что-то общее, то необходимо кому-то из нас поднатореть в продажах. И поэтому следует искать вакансии продавца-консультанта. Плюс к этому аргументу так же еще идет и то, что сейчас век потребления, и тот, кто способен продавать, сможет заработать себе на своем умении, потому что людям нужно потреблять. А продавец – именно тот, кто предоставляет возможность потреблять качественней и со вкусом.

3 июня. Суббота.

За среду, четверг и пятницу отдельных отчетов не было. По разным причинам. Объединю итог на сегодняшний, 7й день.

Вообще, планировалось делать каждый день зарисовки, но тогда их может стать много и это будет не так интересно. Так же планировалось, что каждую неделю (каждый седьмой день) будет анализ прожитой недели. Так начнем же!

В среду мой азарт начал утихать, и я ощутил, что мой энтузиазм гаснет. Потому что в сознании начали проявляться мысли типа «Какого фига еще не устроился на работу?» или «Либо ты что-то делаешь не так, либо ты неудачник». Такие мысли сразу бы фильтровать, но мозг занимается самостоятельностью и находит новые и новые факты, подтверждающие сомнения. Если говорить о сомнениях, то совершенно любые сомнения можно подтвердить. Какие бы они ни были. Это то же самое, что говорится в поговорке «Кто ищет – тот всегда найдет». Человек ищет добра – находит добро. Человек ищет зла – находит зло. Человек ничего не ищет – ничего не находит. Даже в самом лучшем человеке при желании можно найти изъян. И даже изъянище. Кто ищет – тот всегда находит. И это факт. Так же и с сомнениями. Если поддаться влиянию сомнений, то всегда, ВСЕГДА найдется подтверждение им.

И я начал поддаваться сомнениям. И наступило еще пока лёгкое ощущение отчаяния.

На среду было запланировано одно собеседование, в компанию Билайн. Там было всего три человека на этом очередном «ассесменте». Нам рассказали о компании, о должности, мы заполнили анкеты, и затем сразу же по очереди подошли к руководителю на личное собеседование. Там мы выяснили, что мне эта вакансия не подходит, и нужно переназначить собеседование на следующий день, по другой вакансии. То есть меня перенесли на четверг. Ну, хорошо. Вечером в среду на меня еще больше навалились сомнения, и я погряз в них полностью. У меня не хватило ни мудрости, ни терпения и силы, чтобы справиться с ними. Единственное, что в голове у меня проносилось: «Ты еще не устроился – ЭТО УЖАСНО! Уже четвертый день в Москве, а ты еще не работаешь нигде!». И я начал думать о том, что надо уже окончательно устроиться хоть куда-нибудь. Благо, по пути из Москвы во Фрязино я взял бесплатную газету, которую раздавали на улице, и в автобусе прочитал все вакансии газеты, подчеркнув для себя важные. Это слегка меня успокоило.

В тот день я сделал одно интересное наблюдение. Когда утром в среду я ехал в маршрутке, рядом с водителем спереди сидел парень южных кровей, возможно, турок. И в какой-то момент он начал говорить по телефону, в голос, и что-то лепетал на своем наречии. Это продолжалось не 5 минут, а даже 10. Позвонив и поговорив с одним, он позвонил дру-

гому. А в это время в маршрутку входили пассажиры и говорили о том, до какой остановки они едут. Водителю было трудно разобрать их слова, и в один момент он выпалил турку: «Прекрати говорить тут под ухо! Ничего из-за тебя не слышно, на весь автобус кричишь!». Турок положил трубку, но того, что случилось дальше, я никак не ожидал. Начали звонить телефоны у половины автобуса, и все начали говорить. И даже мне позвонила девушка, приглашая на собеседование. Я сидел прямо за водительским местом, справа от меня мужчина говорил что-то по работе коллеге, но еще один мужчина, правее правого, еще громче спрашивал, как зовут «Гвоздя», в какие сроки он сидел, когда родился и где находится. Сзади девушка возмущалась, что ей звонят по вопросам, которые уже решены бухгалтерией, и звонящий не имеет права «катить бочку» на нее. Справа сзади парень говорил с девушкой... Это была настоящая какофония диалогов! Свой диалог я закончил быстро, потому что связь прерывалась, и было очень неудобно. А потом, положив трубку, я наблюдал за всей этой картиной и улыбался. Пришла мысль, что все происходящее – испытание для водителя, который не терпел разговоров по телефону во время движения, либо просто не терпел чужих телефонных переговоров рядом. Одного, турка, он заткнул, но после этого зазвонили телефоны у половины оставшихся пассажиров. Либо я попросту начал обращать внимание на телефонные звонки рядом.

В среду вечером я принял небольшое решение, что даже

если работа не найдется – можно устроиться по объявлению из взятой мною газеты, а там много вакансий и по совмещению, и с гибким графиком.

Итоги среды.

Не нужно поддаваться сомнениям. Всегда есть выход из любой ситуации. Как однажды написал Василий Головачев: «Нет ситуаций, из которых нет выхода. Есть ситуации, в которые нет входа»

Вокруг присутствуют знаки, которые нам дают подсказки и помогают. Только мы их упорно не замечаем. Как маленький пример: когда я ожидал автобуса на станции в Москве, неожиданно я услышал мелодию звонка телефона, как у друга Артема Б. Это меня сильно воодушевило и взбодрило. А также отрезвило от наваждения, в которое я впал, как в полудрему, поддавшись негативным мыслям и сомнениям.

Мир вокруг учит нас. Учит разными способами. Через людей, через ситуации, через природу, и прочее. Важно уметь правильно отнестись к урокам и внять им вовремя, чтобы быстрее и активнее проходить свой Путь Жизни.

В четверг с утра я вознамерился во что бы то ни стало уже определиться с местом работы, чтобы не ломать голову и не переживать об отсутствии оной. На четверг было назначено порядка 4х собеседований: в Билайн (переназначение со среды), в МТС, в торговую фирму и в мебельный салон.

Билайн был первым.

Это в очередной раз был ассесмент. Ах, эти модные словечки... Рассказали о компании, провели игру, заполнили анкеты, и индивидуальные собеседования в итоге. Парень, который проводил ассесмент, является тренером компании (одним из тренеров), спросил меня, почему я решил вот так с низов начать, с менеджера по работе с клиентами. На что я ему ответил, что сразу в тренеры в столице меня не берут, потому что я не имею имени в городе, а провинциальный опыт тут не особо приветствуется. К тому же, если я действительно хорош, то смогу добиться успеха, начиная с низов. А тем более, если я намерен расти в компании, то лучше мне знать компанию всю, снизу-вверх.

После этого собеседования я решил, что таки остановлюсь на этой вакансии, и нечего больше пускаться в мытарства. Остальные собеседования отменил-отложил. Тем более, что этот ассесмент снова отнял не один час времени, и на второе собеседование я уже никак не успевал.

Приехав домой, снова много думал. Почему-то душа все равно не на месте. Мозг говорит: хорошо, что выбрал, теперь есть определенность и я спокоен. Душа говорит: что-то тут не то, я чувствую, не то...

Вообще, голос души всегда такой неопределенный. Вот мозг, – он понятен и прост. Да – да. Нет – нет. Все четко и просто. Все логично. С душой же совершенно все не так просто. Она что-то шепчет, но так как мы чаще живем мозгом,

то не можем понять, что же там за образы такие. Есть ведь логичные выводы, есть факты и доводы. При чем тут это душевное «что-то тут не так»? Это «что-то тут не так» выросло до огромной высоты, когда я решил посмотреть отзывы о работе в компании на сайтах в интернете. И конечно же, как я уже писал выше, любому сомнению найдется тысяча подтверждений! В интернете сплошь и рядом отзывы негативные. А позитивные выглядят подставными. Окончательно убедился в том, что в чье-то постороннее мнение верить на 100% ни в коем случае нельзя. Чужое мнение родилось в человеке, который по-своему проживает жизнь, по-своему проходит испытания в жизни, по-своему относится к трудностям, и все у него своё, субъективное. Нужно создавать свой собственный опыт, несмотря на мнения других. Потому что свой опыт опирается только на свои навыки, на свою подготовку и волю. Лучше вообще отзывы не смотреть. А если и искать отзывы, то у проверенных источников.

Итоги четверга.

Не верь чужим мнениям – проверяй все на своем опыте. В худшем случае – доверяй, но проверяй.

Нужно брать максимум от всего, что дается нам в жизни. При наличии возможностей, нужно их использовать, а не грубо отказываться от них. Возможно, в одной из возможностей заложена та самая «золотая жила», которая и нужна.

Пятница началась с ощущения, что все равно «что-то не так». Я решил разорвать свою «завершенность» по поиску работы, и продолжить искать. И, буквально как сорвавшийся с цепи, я стал отправлять и отправлять свои резюме на самые разные вакансии сайтов hh.ru и superjob.ru. В два раза обычного я навывсылал резюме, и через час после начала этого буйства я уже получил отклик. Позвонила компания, которая предложила собеседование, и буквально в этот же день, а не на следующие дни, как это бывало прежде. Хотя изначально я и принял решение долечиться до конца, потому что за неделю улучшений в здоровье так и не было, я решил, надо соглашаться, ибо нефиг! Да, на протяжении недели у меня легкий жар, озноб, голова то сильнее, то слабее, но ноет, нос течет и в легких симптомы бронхита. Хотя этого всем работодателям стараюсь не показывать. Единственное, что меня может сдать, это то, что я говорю «в нос», и розоватый оттенок на лице.

Назначенное собеседование прошло уже совсем необычно. Хотя, что значит необычно? Это тот самый формат, который для меня привычен, к которому привык давно – заполнение подробной анкеты, личная беседа с HR'ом и ожидание результата.

Вечером мы с сестрой договорились встретиться, прогуляться. Да, конечно, это наплевательское отношение к здоровью, но я всегда считаю себя крепким и сильным, способным превозмочь любые трудности. Да и впереди выходные,

на которых я смогу поправить здоровье.

С сестрой увиделся с удовольствием. Прогулялись по Арбату, дошли до Красной площади, прошли в сторону ее университета, где она училась, и полдевятого разъехались по домам. Во Фрязино я вернулся лишь после 22 часов.

Итоги пятницы.

Останавливаться на достигнутом означает упускать возможности. Это вопрос выбора: либо остановиться и перестать двигаться, либо продолжать движение и наслаждаться полной жизнью.

Здоровье нужно поправить окончательно. Хватит болеть

Итоги первой недели.

Каких результатов я достиг за неделю.

Заселение к другу во Фрязино, приобретение матраса, подушек, одеяла. Оплата проживания за месяц (оплата бартером – купленными вещами). Это успех.

Пройдены 4 очных собеседования (ассесмент плюс обычный формат). Из них два в одной и той же компании. Все компании меня пригласили на работу. Всего назначенных собеседований было 8. Результат успехом считать не стоит. Дальше будет описано, почему.

Здоровье, относительно субботы прошлой недели, когда я еще был в Даровском, не хуже. Немного лучше, но полностью не здоров. Не успех.

Отменен вылет в Сочи 17 июля на отдых (отпуск). Илья, кто закупал билеты на самолет, выслал инструкцию по возврату денег за билеты. Успех или провал? Неоднозначно.

Освоение метрополитена, пригородного транспорта, электричек. Свободное перемещение до города и обратно, по городу. Успех.

Думаю, это основное. Итоговая оценка недели – 2/5. Два из пяти. Два успеха из пяти пунктов. Я мог бы сказать: «ЭТО ПРОВАЛ!». Но будем, все-таки, про-активными. Это не провал. Делаем выводы и применяем их в жизни.

Почему во втором пункте описано, что скорее это не

успех, так это потому, что не все возможные собеседования были посещены. Более того, была выбрана тактика поиска вакансий, по которой я лишь по узкому спектру вакансий рассылал резюме. Вообще, если говорить о моих намерениях, то перед отъездом в Москву первоначальная задача стояла такая: устроиться на абсолютно неважно какую работу, чтобы заработать нужное количество денежных средств, чтобы погасить задолженности, имеющиеся на данный момент. В итоге я стал искать вакансии, которые позволили бы мне вырасти по карьерной лестнице, на которых я бы чувствовал себя комфортно, и так далее. Это отступление от основной задачи.

Идеалистическая цель (амбициозная): устроившись на ту или иную работу, достигнуть максимума. При этом важно, чтобы достижение максимума было возможно в компании, и также важно прилагать все усилия для достижения этого максимума. Все навыки, способности, всю волю.

Как бы там ни было, взят курс на погашение долгов, и это необходимо сделать в первую очередь. Затем можно говорить о карьере, когда «хвосты» не будут тянуть вниз и останавливать в развитии.

Сформулируем задачи на неделю:

Устроиться на работу. Означает оформить трудовой договор, вникнуть в работу и начать деятельность.

Запланировать жизнь на месяц вперед, исходя из новых реалий. Начать разведку по жилью в самой Москве. 29 июня

меня уже не должно быть во Фрязино.

Укрепить здоровье, набраться достаточно сил, чтобы выдерживать нагрузки.

При возможности, начать поиски подработки в выходной день.

По концу недели сформулировать первоначальный финансовый план, исходя из потребностей и необходимостей.

Неделя 2.

5 июня. Понедельник.

Девиз дня: “Побывать в пекле и вернуться обратно”.

Это невероятнейший день! Времени 23:25, я только что поел, вернувшись из Москвы во Фрязино.

Еще в пятницу, 2 июня, я участвовал в первой части собеседования, о чем писал выше. На сегодняшний день назначена основная часть собеседования. В 11-45. Компанию называть не буду. Собственно, это не имеет большого значения.

Нас было 5 человек кандидатов на должность. И я почувствовал: запахло очередным ассесментом. Что ж, хорошо.

В 12-00 к нам вышла девушка, которую представили руководителем, и предложила пройти за ней.

В том офисе, куда я пришел, была одна дверь, за которой слышалась музыка. И разговоры людей. Причем музыка не то, чтобы фоном играла. Она по громкости не уступала шуму от всех говорящих в помещении людей. При первом впечатлении я еще подумал, надо же, здесь весело, и будто там затянувшийся перерыв от работы, или же и вовсе выходной день и все развлекаются.

И именно в тот кабинет нас и повела девушка-руководитель. Дадим ей имя Екатерина.

Мы все вошли, и Катя указала нам место, где нужно организовать кружок для нашего собеседования. Первая же фраза Кати была: «Вы сейчас все друг для друга конкуренты. Если увижу, что двое из вас общаются между собой, сразу обоих попрошу удалиться». Чтобы ее услышать, приходилось напрягать слух и наклоняться ближе. Я все время сидел, чуть наклонившись вперед к ней и повернув голову левым ухом к Кате.

Вначале Катя стала расспрашивать всех по очереди, кто есть кто, и почему находится здесь. Надо отдать ей должное – у нее для каждого были свои вопросы. Услышать я смог ответы только ближайших ребят, остальные пропадали в диджирамбах современных исполнителей, раздававшихся из радиоприемника. Как же необычно это все выглядело. Помимо громкой музыки, в помещении находились кроме нас еще 5-6 человек, которые непрестанно говорили и говорили по телефону. Какафония звуков.

После опроса каждого, Катя начала рассказывать о себе, о своем опыте работы в компании, о своих достижениях (о которых я еще вечером вспоминал – ниже по тексту). Сама работа заключалась в продажах по телефону. В холодных продажах. Первым же заданием было расписать 30 причин, почему клиент может купить продукт компании.

Затем нам был дан продукт, чтобы изучить его и составить его краткое описание, опираясь на полученные данные. Здесь отсеялся первый кандидат, который совсем не справ-

лялся с заданиями. С ним вежливо попрощались. У меня анонс получился скомканным, потому что я по непонятной даже мне причине примешал к анонсу и продажу продукта, хотя нужно было дать только описание.

После этого под диктовку нам были даны 5 элементов продаж, на которых строится работа этих ребят. В принципе, все как везде, за исключением этапа выявления потребности – в предлагаемой схеме был сделан упор на то, что этот продукт либо заинтересует клиента на этапе презентации, либо «до свидания».

Продажа здесь строится на модном слове «спич». Здесь «спич» – это яркая краткая речь с максимальным объемом информации длительностью максимум 1 минута.

5 элементов продаж:

Приветствие (улыбка и энтузиазм)

Краткая история (Кто я, откуда я, зачем звоню)

Презентация (с целью замотивировать к приобретению)

Интрига. Что это за особенный продукт, в 3х словах

Зачем человеку это нужно (описание в красках, ярких образах)

Где и когда получить продукт

«Вилка» цен. (Сравнение и обесценивание)

Заключение сделки (выбор без выбора)

Обсудив все эти элементы, мы приступили к следующему заданию – написать «спич» по вышеописанной схеме для выданного для изучения нам продукта.

За что Катю зауважал, так это за чуткое внимательное отношение к своим студентам. Когда мы писали, она все проверяла и давала обратную связь каждому. И да, на этом этапе отсеялся второй из пяти кандидатов. Сам по себе отсеялся. Потерял интерес и прикинулся дурачком. И его так же вежливо попросили освободить помещение.

...И все это время гомон вокруг ни разу не уменьшился. Все так же кричит музыка, и все так же все в комнате говорят по телефонам, хаотично перемещаясь и размахивая руками. Один из кандидатов даже пожаловался мне, то у него уже голова трещит от этого ада.

Ближе к концу был выдан еще один продукт для изучения, и для него мы повторили вышеуказанные задания.

Катя рассказала нам о «Законе вероятности», который гласит, что из 10 клиентов, которым совершен звонок, 1 клиент обязательно возьмет продукт. И тут я с ней согласен. Об этом еще и Брайан Трейси писал в своих книгах-тренингах по продажам и достижению максимума. Важные правила для работы закона вероятности – выполнение двух условий: 1) звонить нужно по базе, не пропуская ни одной строки с номером, и 2) работать нужно все 8 часов в течение дня.

В конце Катя рассказала нам, троим оставшимся кандидатам, о 8ми важных пунктах, соблюдая которые обязательно можно прийти к успеху в работе.

Серьезное отношение к делу. Каждый – часть команды. Результат каждого отражается на результатах команды.

Быть вовремя. Это и вовремя быть на работе, и вовремя звонить клиенту, если назначено.

Быть готовым. Это значит, быть готовым к нестандартным ситуациям в диалоге, к возражениям.

Правильная работа по базе. Не пропускать ни одного телефона, даже если строчка перечеркнута.

Работа 8 часов. Не меньше

Постоянное совершенствование

Знать, зачем я здесь, к чему стремлюсь

Контроль ситуации. Это значит, вести диалог должен продавец. Покупатель должен быть ведомым.

После того, как были разжеваны все эти пункты, нам было дано время изучить все с начала, чтобы написать итоговый тест в конце.

Повторение далось нетрудно. Как, собственно, и сам тест.

Это собеседование научило очень многому. Дало очень многое. Я увидел, как работают «у станка» продавники телефонных холодных продаж. Увидел, какой это адский труд. За 5 часов проникся атмосферой офиса, пропитался энергетикой и напористостью Кати. Увидел, что я на самом деле не так и плох, если поставить меня рядом с другими кандидатами, которые были там же. Я прочувствовал «движуху» людей, которые, что называется, горят на работе, зарабатывают деньги. Мой мозг получил мощный допинг от общения с Катей и нахождения в атмосфере драйва. Я понял, что на самом деле я заблуждался, когда думал, что я активен и де-

ятелен. Можно ГОРАЗДО больше быть активнее, и я на это способен.

Вечером того же дня я встретился с моим духовным другом, с девушкой Настей. Эта встреча оказалась гораздо важнее для меня, чем я предполагал ранее. Конечно же, я получил глубокое удовлетворение от общения с этой чудесной девушкой, но еще больше я получил, когда Настя рассказала мне, насколько я неудачно составил свое резюме. Она даже взяла с собой распечатку, чтобы по возможности обсудить со мной. И возможность такая предоставилась. Какая-то часть меня немного сопротивлялась принимать эту информацию. Та часть, которая думает, что знает все и делает все наилучшим образом. Но я быстро с этой частью договорился, успокоил и дал себе возможность услышать все, в чем я допустил ошибки при составлении резюме. Некоторые вещи были настолько очевидными, что я и правда почувствовал себя глупцом!

Поделился с Настей своим опытом трудоустройства, и она поделилась со мной своими знаниями, которые привели меня к новым выводам.

Нам во время прогулки попался англоговорящий мужчина, который спросил у нас, как пройти до консерватории имени Чайковского (кажется, так). Настя начала объяснять ему на английском, ну и я словечки вставлял. Внезапно я ощутил, что все-таки надо взяться за изучение английского языка. Пришла мысль о том, что, наверное, есть в Европе или

в Америке англоговорящий человек, который хотел бы научиться говорить по-русски, и можно с ним устроить нечто вроде бартера – он мне, а я ему... Должны быть такие сервисы. Либо просто послать запрос туда. Когда решусь изучать уже с самим носителем.

Не хотелось, конечно, чтобы вечер быстро заканчивался. Но время вышло, и мы разъехались по домам. Этот вечер был просто великолепен

Как и весь день.

Итоги дня:

Увидел энергию и заряд в человеке, почувствовал отклик этой энергии у себя. Понял, что могу быть еще энергичнее, еще активнее и эффективнее.

Получил бесплатный урок-курс по продажам и мотивации.

Открыл глаза (благодаря Насте) на то, как бездарно были составлены ВСЕ мои резюме на сайтах по трудоустройству.

Английский изучить будет не лишним. Встречается немало вакансий, где знание языка значительно сказывается на уровне заработной платы.

Собеседование, длительностью 5 часов, закончилось тем, что я самоутвердился на фоне других кандидатов, и в итоге пришел к отрицательному решению по этой вакансии.

6 июня. Вторник.

Вчерашнее собеседование, хоть и дало мне порцию самоутверждения и опыта, но снова выбило из-под ног почву. МНЕ УЖЕ НАДО ГДЕ-ТО РАБОТАТЬ. Эта мысль все ярче и все четче мерцала в моей голове. Иногда от нее даже чуть голова не лопалась.

На вторник изначально не было запланировано собеседований, потому что на предыдущее собеседование (обзорный день) я шел, будучи полностью уверенным, что как бы там ни было, туда надо пойти и пофиг дым!

И тут, оставшись вновь без работы, я решил выбрать то, что выбирать откладывал на «черный день». Это вакансии Курьеров. Почему бы не попробовать? Позвонил, записался, и меня в этот же день позвали на собеседование к 17 часам. В течение дня много думал. И сделал полезные вещи.

Из действий – отредактировал резюме так, как мне указала это сделать Настя, и оно получилось настолько классным, что я его даже несколько раз прочитал для получения удовольствия. А ведь это очень важно грамотно составить резюме. Из действий также – выслал готовое резюме в ВК человеку, которого порекомендовала мне мой другой духовный друг (или сестра) Оксана. Отправленное резюме я одобрил сопроводительным письмом, приправив его своими нотками амбиций.

Из размышлений...

Необходимо составить полную карту себя. Что это значит? Это означает, что если до сих пор у тебя не имеется полного представления обо всех аспектах тебя, то нужно сделать карту сейчас же! Потому что иначе, если не будет полной картины реальности самого себя, то не будет и правильных решений, правильных выводов и стратегий. Нужно рассмотреть себя под лупой, под микроскопом, все составляющие самого себя. Физическую, эмоциональную, ментальную, духовную, финансовую, рабочую, сферу всех привязанностей и зависимостей, сферу отношений, способы отдыха, какие есть способности, какие есть данные, какие внешние обстоятельства сложились здесь и сейчас, а какие могли бы сложиться, на что направлено внимание, на что присутствует ориентация (цели, курс), и так далее.

Только обладая всей картиной целиком, можно простроить максимально наилучшую жизнь. Наилучшую – читай «максимально наполненную», богатую.

Когда такая карта построена, можно обратиться к своим целям и составить стратегию по достижению своих целей. Исходя из полученных данных о самом себе.

Другая мысль звучит довольно банально. Но чем дальше, тем больше убеждаюсь в ее правоте. Никто никому не указ в жизни. Каждый человек проходит ровно свой опыт. У каждого в жизнь приходят ровно те уроки, которые должны быть у человека. Ни больше, ни меньше. Когда появляются совет-

чики, то можно смело фильтровать их данные. Речь, конечно, не о том, чтобы полностью игнорировать слова другого человека, как советчика. Нужно принимать слова, давать им место внутри своего храма, внутри себя, и те, что будут «ненужными», или «лишними», сами уйдут, и останется самое зерно. Редко, но встречаются правильные люди, которые несут правильные слова, большая часть из которых остается внутри храма. Но как бы там ни было, у каждого человека только свой, личный, индивидуальный путь, который проходит не сосед по этажу, не коллега за стенкой, не бабка на улице, а именно я (ты, вы, он, она).

...

Приехав к пяти вечера на собеседование, я увидел немало молодых людей и даже не молодых, и даже не людей в паре случаев, которые так же, как и я, пришли на собеседование. Мне это не понравилось, но все же я имел решимость во что бы то ни стало начать зарабатывать, лишь дали понимание, что за труд нужно осуществлять. Заполнение анкеты, вызов по одному – и мне предложили прийти на следующий день, то есть в среду, с утра, на обзорный день. Я согласился.

Вечер прошел в больших размышлениях о том, туда ли я вообще двигаюсь...

Итоги дня:

Решимость работать уже «где бы то ни было» начинает литься через край моей чаши воли и намерения. Уже согласен на фиговую работу, лишь бы была.

Никто никому не указ. Думать о том, что скажу, что могут подумать – пустая трата времени, сил и энергии. Лучше заняться в это время своими делами и достигать СВОЕГО максимума, своего счастья в жизни.

Нужно составлять периодически карту самого себя, чтобы иметь представление о том, куда двигаться, чем заправляться, где менять запаску, какие расходники уже пора под замену, и так далее.

Счастье жить здесь и сейчас.. Но об этом я рано, об этом – следующий день.

7 июня. Среда.

Девиз дня: “Достоинство, амбиции, куда ж девать вас?” и новые выводы-решения-действия.

Утро началось очень рано. С вечера даже был заведен будильник, на 6 часов утра. Вскочил. Наскоро разогрел завтрак, умылся, и без двадцати семь вышел на железнодорожный вокзал. Мой путь до Москвы на сегодня запланирован был следующий – на электричке доехать до станции метро, потому что там быстрее и без пробок, и далее по сети метро добираться до офиса, куда назначено подойти к 9-20.

План был вытроен. План выглядел рабочим и вполне себе неплохим. Приключения начались, когда покупал билет на вокзале во Фрязино. По какой-то невероятной причине был куплен билет до станции Москва-3 (предпоследняя), когда надо было до станции Москва-Ярославская. Что ж, ладно. Посмотрел по карте – от Москва-3 можно пешком добраться до метро, хотя и не близко. Вот только электропоезд на этой предпоследней станции даже и не думал останавливаться – пронесся мимо не на полных парах! Да, к слову, по плану было попасть на электричку в 7-05 (по расписанию на сайте), но этой электрички не оказалось, и я в итоге выехал из Фрязино только в 7-18. А в Москве каждая минута, и даже порой секунда дорога.

Добравшись до конечной, я попробовал использовать

свой «недобилет» для выхода со станции. Не удалось – турникет не принимает билет, который куплен не до этой станции. Что ж, есть способ выбраться со станции, как заяц – пробежав спринтерский забег мимо охраны и забора, успев увернуться от руки контроллера, чтобы тот не поймал недобросовестного пассажира. Вариант не подошел – контролер буквально запер то место, где можно выбежать. Третий вариант оставался – и это обращение к людям, к работникам станции. И тут я ощутил очень остро одно из новых чувств – здесь, в столице, некоторые люди становятся настолько убежденными винтиками «системы», что человечности в них и днем с огнем не сыщешь... Либо я преувеличил. Требуются еще наблюдения. Администратор будки дежурного по станции, женщина в теле, будто заученными словами проговаривала мне текст о том, что ее услуги будут стоить 200 рублей, вне зависимости от вопроса, и нужно доплатить стоимость билета, в моем случае это было 32 рубля. То, что я сам был намерен выйти на предыдущей станции, никого не волнует. За все нужно платить. Времени было и так уже совсем немного на дорогу до офиса, и я оплатил ей 32 рубля, и сверху еще пару сотен. И бегом в метро!

Добрался до офиса, как всегда, минута в минуту. Конечно, пришлось немного пробежаться, но это можно даже назвать разминкой.

В приемной сидело уже человек 10. Меня и еще двоих, парня и женщину, вызвали в глубину здания за дверь, где пе-

редали суховатому мужчине уже в годах. Он накинул рюкзак, взял в руку большой полный чего-то пакет, и повлек за собой наружу, на улицу. Женщина спросила: куда, мол, идем? На что последовал ответ, что идем сразу в работу, он на себе сразу покажет, что за работа. На вопрос, в чем же именно заключается работа, ответ последовал неопределенный: «Все покажу, и вы все увидите». Что ж, мы пошли.

Мужчина оказался на удивление общительным и бойким. Начал сразу брать интервью, кто откуда и почему здесь. Когда он узнал, что я из Фрязино, то, засмеявшись, сообщил, что именно во Фрязино мы и направляемся. Что это его район и его там уже все давно знают. Как оказалось, он уже два года работает курьером в этой компании. На вопрос, так в чем же все-таки заключается работа, ответа так и не последовало, пока мы шли до станции метро.

Уже будучи на платформе, он вдруг сообщил, что у него на проезд до Фрязино есть деньги только для одного человека. Парня он попросил прийти на следующий день, а я сказал, что и сам смогу заплатить за проезд.

В вагоне метро, наконец, приоткрылась завеса тайны, что за работа предстоит в полях. В рюкзаке и пакете Владимира (а так зовут нашего наставника) оказались книги. Он их доставляет клиентам, заказавшим книги в интернет-магазине. Но большую часть книг составляют те, которые необходимо продать в полях.

Паззл сложился.

Помню, шел 2013 год, январь, когда я чуть ли не кулаками выдворял такого курьера из офиса компании, где работал... И когда паззл среды сложился, я вспомнил, какой негатив я испытываю к такой деятельности... Моментально в голове искрой вспыхнула мысль: «Валим!». Сначала я хотел сообщить Владимиру о своем намерении уйти, но, если честно, было так обидно, что уже в который раз работодатель не говорит, в чем заключается работа и что нужно делать, чтобы зарабатывать деньги, а направляет на «обзорные дни»... И я решил даже ничего не сообщать, а выйти на станции и пойти в противоположную сторону. Сразу же промелькнули все вакансии, на которые работодатели меня пригласили на собеседование. Нашел номер, стал звонить...

Одновременно с этим я сел в вагон метро, идущий обратно, от конечной в глубину столицы.

Когда проезжал мимо станции, где находится выход на Ярославский железнодорожный вокзал, я вышел. Потому что теперь я снова пришел к новому осознанию.

К осознанию того, что моя гордость и моё достоинство не позволит мне работать на низкой работе, на работе без привязки к квалификации.

К осознанию того, что мои амбиции доведут меня до чёртиков, и надо бы с ними договориться. С амбициями. А уж если так пойдет, то и с чёртиками.

К осознанию, что пора уже действительно взвесить все ЗА и ПРОТИВ, составить свою карту окончательно и на бумаге,

а не пораскинуть мозгами и составить образ в голове.

Я зашел на вокзал, сел в зале ожидания, и расслабился....

Пока я ожидал свою электричку, я целенаправленно размышлял над написанными в абзацах выше тезисами. Почему ждал, и не звонил компаниям по вакансиям? Потому что пришло чёткое решение использовать свои ДАННЫЕ для поиска работы. А какие данные у меня есть? У меня есть немалый опыт работы системным администратором, интегратором, инженером, и именно на этом можно сделать акцент. Скажем так, это мои козыри. При этом, у меня ни на одном из сайтов с вакансиями нет правильного красивого резюме системного администратора. С айфона писать довольно долго, и батарея уже наполовину разряжена, да и с ходу красиво не написать. Я достал свою общую тетрадь, в которой веду записи, расчеты, и стал там составлять тезисы для резюме. Вспоминая опыт, детали, которые пригодятся и будут полезны при составлении резюме. Благо, до электрички пришлось ждать два часа.

Приехав домой, я составил с нуля свое «идеальное» резюме системного администратора, растиражировал его на все популярные ресурсы по поиску работы, и стал рассматривать вакансии, какие есть в столице. Начал я их смотреть, еще ожидая электричку на вокзале, здесь поиски продолжил уже с намерением высылать своё резюме.

В сумме были просмотрены, наверное, сотни две вакансий, и откликнулся я примерно на двадцать из них.

Ожидаем результатов...

Итоги дня:

Сегодняшний день – как озарение. Все, что было до этого дня – все погрязло в тумане амбиций и моих «хотелок». Надо все-таки приходиться к реальному представлению того, какими возможностями я обладаю, на что я могу опираться, какие навыки у меня проверены и не раз применены, а не рассчитывать на те или иные личные качества при поиске работы.

Грамотное резюме – это практически залог победы. Важно и нужно составлять грамотное резюме. Это можно назвать целой наукой. Не просто описать весь опыт и свои навыки, а под заявляемую должность подбирать именно тот опыт в работе, который непосредственно связан с вакансией. Лишнее убирать. Более того, будет нелишним изучить около сотни вакансий, прочитав требования работодателей и делать упор на этом. А также рассмотреть хотя бы полсотни резюме других соискателей, чтобы увидеть, как именно у них составлены резюме, перенять их лучший опыт и сделать свое резюме действительно конкурентно-способным. Не помешает при отправке резюме написать сопроводительное письмо, почему заинтересовала вакансия, и почему я бы хотел работать в этой компании, ну и можно добавить то, что отсутствует в резюме, но о чем идет речь в описании вакансии.

Принято решение применять себя проверенными способами. Проверенными железобетонными неоспоримыми сто-

процентными.

Сброшена вся спесь амбиций, скинуты утопические ожидания, успокоен вскипевший мозг от разнообразия возможностей в столице. Нужно начать с проверенного, а потом уже заходить в безбрежное море возможностей, которые провинциалу могут вскружить голову на первых порах.

8 июня. Четверг.

С самого утра разосланы десятки откликов на вакансии Системного администратора. Вплоть до 12 часов я листал списки предлагаемых вакансий, а затем, решив сделать перерыв, улегся на своем матрасе, открыл фильм «Колония Дигнидад», который давно хотел начать смотреть, но не прошло и 10-ти минут, как зазвонил телефон.

Звонящий представился Алексеем, и спросил, не нахожусь ли я до сих пор в поисках работы. Он сказал, что ему нужен системный администратор, и что желательно прособеседоваться уже сегодня. Договорились на 17 часов.

Добираться до места было довольно долго: полтора часа на автобусе, затем на метро с двумя пересадками, а потом пешком еще полчаса идти до самого офиса. «Ну и пусть!» – подумал я. Я еще не знал, что Артем мне предложит гениальный и быстрый способ добраться до места работы.

На собеседовании Алексей рассказал мне, что это за компания, что за работа здесь предстоит – не было ни одного момента, который бы сильно меня напугал, со всем я был знаком. И я уже ощущал ликование от того, что попал на это собеседование.

Ближе к концу собеседования Алексей задал мне ряд вопросов, чтобы выявить компетентность в сфере айти, ответ на каждый я знал и ответил, пускай и своими словами. Алек-

сей так же поделился своими наблюдениями, что устраиваться на работу приходили разные «специалисты», и далеко не каждый отвечал на эти простые вопросы.

В конце мы подытожили: я подхожу для этой вакансии, при этом уже есть договоренность еще с тремя кандидатами, и нужно их тоже прособеседовать. В пятницу. Хотя на самом деле, я выгляжу наиболее предпочтительным кандидатом, и поэтому мне следует ожидать звонка после 12ти в пятницу, чтобы прийти и начать оформление.

В течение дня был ответ на мой отклик еще у одной компании, и это случилось еще в 10 утра, но я почему-то не почувствовал большой тяги сразу звонить и договариваться о собеседовании...

Итоги дня:

Моральное, эмоциональное удовлетворение от того, что решил искать работу по специальности

Первый же звонок по моему отклику оказался тем местом, где я бы хотел работать.

Моя кандидатура пришлась по нраву компании (в лице Алексея)

9 июня. Пятница.

Так как мне было предложено ожидать звонка, я ожидал звонка. Было принято решение ехать к 12-ти часам уже в город, чтобы по звонку я наверняка не опоздал прийти в назначенное время. Прошлым вечером Артем, с кем я живу, предложил мне опробовать быстрый способ доезжать до места работы: на электричке, не доезжая до конечной две остановки, выходить и пешком добираться до офиса. А пешком там буквально минут 10-15 идти от платформы.

Это было невероятно! Я добраться до офиса буквально за час и двадцать минут!

Времени уже было около полудня, но по нашей с Алексеем договоренности только к 14-ти часам примерно нужно было мне приехать по звонку. И я пошел осваивать окрестности.

Дошел до парка, где стоит памятник Циолковскому, где возведен монумент взлетающей ракете. Обойдя весь парк вокруг, я нашел красивое тихое местечко, скрытое в тени деревьев. Там стояла скамья, на которой я снял обувь и носки, чтобы ноги немного подышали.

Звонка все не было...

В 13 часов я решил позвонить сам. Алексей сказал, что перезвонит через полчаса или двадцать минут. «Что ж, хотя бы не сразу сказал, что я уже не подхожу» – успокоил я себя.

А ведь волнение поднималось, и появились мысли о том, что зря я не продолжил искать вакансии, и понадеялся на эту.

Но все страхи были напрасными. Алексей сообщил, что, как он и предполагал, остальные кандидаты не обладают такими навыками и знаниями, как я (в теории хотя бы). И пригласил к 15-ти часам прийти в офис для начала оформления.

Времени оставалось час. По пути я зашел в книжный магазин, решил посмотреть, что может меня заинтересовать на полках печатной продукции. Купил две понравившиеся книжки.

В конце дня мы с Алексеем пришли в отел кадров, где были заполнены все нужные бланки, и после чего состоялся диалог с сотрудником из отдела безопасности, с директором по ИТ компании. И, наконец, Алексей познакомил меня с айти-отделом, где оказалась дружная веселая атмосфера. Меня приняли и мне все ребята понравились.

В 18 часов я направлялся домой, по пути размышляя о том, какие будут мои дальнейшие действия, и отчасти, где я буду жить и как добираться до работы.

Итоги дня:

Чувствую себя прекрасно!

10 июня. Суббота.

Прошло почти две недели всего, а по ощущениям – целых полгода за плечами в Москве! Благодаря тому, что все-таки есть голова на плечах и царь в голове, было принято разумное решение искать работу в сфере айти, по моим способностям и навыкам.

При первом знакомстве со столицей разбегаются глаза от тьмы возможностей. Где работать, куда пойти, чем заниматься, какое хобби испробовать. Когда у меня остро стоял вопрос, где работать, я как сорвавшийся пёс с цепи, стал метаться в разные стороны, очень было интересно, как я смогу проявить себя на том или ином рабочем месте. Ведь, по моим внутренним ощущениям, что-то во мне есть, и это что-то может добиться чего-то значительного. Хотя бы приблизительно. Я думал, что, обладая навыками концентрации, волей, способностью слушать и слышать, а также и говорить, я могу с нуля сделать что-то значительное, доказать самому себе, что да, я могу! Вот только ни мне, ни кому бы то ни было другому, не нужны мои доказательства. Доказательства чего? Того, что я крут? Это работа ЭГО. Того, что я могу добиться успеха, используя свои данные? Это амбиции. Того, что какой-то простой парнишка, родившийся в русской глубинке, может быть успешным? Каждый может быть успешным. Важно понимать, чего именно хочешь сам.

Неделя выдалась жаркой, несмотря на не летнюю температуру за окном. Особенно остро проявилось осознание того, что действительно путей в жизни много, а истинных путей – отнюдь, не такое множество.

Не перестаю удивляться жизни. Время от времени ловлю себя на мысли, что хочется найти того оператора, который сидит за экраном, где отображаются мои попытки жить. Увидеть и спросить его, а какое ж направление заложено по сценарию мне?

Мои философские (читай: эзотерические) изыскания приводят к тому, что ответы все находятся внутри самого себя. Внутри меня, отчасти, если уж мы говорим обо мне. Но я настолько порой увлечен внешними атрибутами, внешним проявлением самого себя, что внутреннее наполнение совсем игнорирую. Ведь надо рваться вперед, надо добиваться целей, надо что-то делать в своей жизни. Да, это очень правильно в современном мире. И так нужно делать. При этом нужно учитывать, что есть пути, которые положено пройти, а есть пути, на которые лучше даже не смотреть, и уж тем более не сворачивать туда.

Большой вопрос: как можно определить «свой путь»? Очень многие ломают голову над этим. Вот и я чуть не сломал. И голову, и свои рельсы.

Возвращаясь к мысли, что я не перестаю удивляться жизни. Она – не просто стечение обстоятельств. У нее, мне иногда кажется, будто есть своя душа. Будто жизнь ЖИВАЯ. И

она подает нам знаки. Как подавала мне. Подает и будет подавать. Как и всем. И у каждого она своя, живая жизнь. Со своими знаками.

Итоги недели:

Окончательно убедился, что мои рвения в разные стороны не имеют смысла.

Утвердил направление – работа в сфере IT. То, что мне близко. То, в чем имеется немалый опыт. То, с чем я общаюсь на ТЫ, и чем могу похвастать.

Первый же отклик на резюме – первое же собеседование в тот же день по IT-вакансии – первый же утвердительный ответ.

Как камень с плеч после окончательного решения.

Легкость, радость жизни, счастье, крылья снова расправляются!

Неделя 3.

13-16 июня. Вторник-пятница.

Во вторник меня благополучно оформили. Подписан договор, и еще куча документов.

Началось мое плотное знакомство с работой. Мне было показано, как работать с микротиками, на которых реализована вся сеть, рассказана структура подключений микротиков между собой, рассказаны основные проблемы на точках, в офисе, проведена экскурсия в серверную, где показаны серверы компании, рассказано, как они взаимодействуют... Первый день вскружил мне голову так, что я пришел домой практически без сил...

В среду я начал вникать в работу, начал уже принимать заявки в трекере и обрабатывать их. В среду же мы с руководителем съездили на склад, где я познакомился с сетью склада, настроил пару принтеров, протянул кабель, немного пообщался с коллегами на складе. В среду же мы совершили выезд на точку (в салон связи), чтобы я познакомился уже непосредственно с салонами. Вернулся домой опять довольно поздно, и так же без сил

В четверг мы договорились с руководителем встретиться раньше на час, чтобы выехать в область, совершить объезд

точек (салонов связи) для решения задач, которые требуют участия технического специалиста. Большую часть дня мы провели в машине. Много общались. О разном. На обратном пути мы попали в пробки. В знаменитые московские пробки. Нам необходимо было с юга Москвы доехать до севера. А это, как оказалось, задачка вовсе не простая. Мы из одной пробки попадали в другую. На то, чтобы добраться до севера, у нас ушло два с небольшим часа времени.

По пути домой руководитель предложил за кружкой пенного обсудить результаты знакомства с работой и компанией. Час-полтора мы просидели еще пообщались. И я снова в итоге вернулся домой поздно. Даже очень поздно, учитывая, что пришлось даже заказывать такси из-за того, что маршрутки уже перестали ходить (времени было уже половина одиннадцатого).

В пятницу я получил новую порцию данных: мне было рассказано, как в 1С заводить материальные ценности, как их проводить, совершать движения ТМЦ по базе. Мне выдали корпоративную сим-карту, отсканировали отпечатки пальцев, чтобы отмечаться в начале работы и в конце. Немного поработал с заявками в трекере. Вечером возвращался домой уже не один: оказалось, что мой коллега живет в той же стороне, что и я. Мы с ним пересеклись перед электричкой, и вместе на ней добрались до станции Воронок. Я уже думал, там наши пути разойдутся – но нет, мы даже на одной маршрутке поехали дальше.

17 июня. Суббота.

Чрезвычайно интенсивно шел процесс моего освоения в компании. Много информации, много данных, много... Голова порой начинала кружиться от обилия нового. Все довольно просто и понятно, но не всегда все с первого раза запоминается. Но работа нравится.

Хотя... Стоит сказать насчет «работа нравится». Изначально, когда я только приехал в Москву, я искал работу, не связанную с технической составляющей, не связанной с системным администрированием и IT сферой. Может, лишь косвенно связанной. Я всячески отгораживал себя от мысли о том, что буду работать в IT снова. Анализируя свое отношение к этому, я пришел к выводу, что моя, так называемая, IT-фобия связана с негативным прошлым опытом в Кирове, когда я выполнял уже наскучившую и неинтересную мне работу через «не хочу», переступая через свое нежелание заниматься мелочами. Тогда во мне сформировалось нежелание прикасаться вообще к компьютерам и технике. И тогда же я принял решение развиваться в другом направлении – в коучинге, в тренинговом направлении, чтобы иметь больше опыта общения и взаимодействия с людьми. По сути, в начале поисков такую работу я и искал в Москве.

Начав работать снова в IT, я одновременно ощущал и удовлетворение, и какое-то беспокойство. Оно, возможно,

связано с волнением от того, справлюсь ли я с работой, и с тем, что «может быть, это не то, что мне нужно». Был даже день, когда я, возвращаясь домой, ощутил будто клетку вокруг себя. Хотя не ту клетку, которая была вокруг меня в Кирове, но все же какое-то ощущение, будто я вернулся «в заключение». В тот момент я включил в себе рациональный взгляд, отрешение от самого себя, будто вознесясь над собой, и вспомнил свои ранние установки. Какие они были?

Неважно, на какую работу мне устраиваться, главное, чтобы доходов от работы мне хватало, чтобы прожить, и чтобы начать закрывать имеющиеся долги. Ведь моя изначальная цель – закрытие всех долгов.

Для достижения моей цели (избавление от долгов) у меня есть всё:

1. Целеустремленность
2. Настойчивость
3. Концентрация
4. Воля
5. Мотивация
6. Смелость
7. Сила
8. Гора амбиций, которые можно использовать дозированно, но не все сразу
9. Физическое здоровье
10. Эмоциональное здоровье
11. Ментальное (интеллектуальное) здоровье

12. Духовная сила

13. Поддержка со стороны родных и близких

Планирование будущего, исходя из реалий настоящего и опыта прошлого – вот на чем основывается мое продвижение в моё светлое будущее.

Вспомнив эти установки, я увидел, что при имеющейся работе я на самом деле нахожусь в очень и очень благоприятной ситуации. Когда работа мне знакома, интересна, ясна, когда я могу развиваться на этой работе (подковываясь все более и более серьезно в техническом плане). На этой работе я имею достаточный уровень заработной платы, чтобы мои цели были достигнуты в кратчайшее время, благодаря четкому планированию.

И почему я раньше не выстраивал так свою жизнь, через призму системы планирования. Похоже, настало время сформулировать основы моего планирования. Оно опирается на мои потребности и может быть применено в условиях, схожих с моими: имеются кредиты, долги, имеются некоторые планы, идеи, которые хочется воплотить, хочется избавиться от всех «хвостов» и начать достигать желаемого, находясь в свободном состоянии.

Итак, планирование.

Перво-наперво, нужно взять штук 10 листов бумаги и ручку, выделить час-два времени, когда никто и ничто не будет отвлекать от процесса.

Первый этап. Работа с желаниями.

На первом листе поставить цифру «1» и выписать на него по максимуму все-все цели, которых хотелось бы достичь в жизни. Начиная от встречи со старым другом, заканчивая построением собственного дома, усадьбы, имения. Тут должны быть записаны абсолютно все желания, которые имеются в жизни. Покупка нового айфона, машины, квартиры, поездка в Тайланд, помириться с рлдственником, найти пару, построить семью, родить детей, воспитать детей, дать им будущее, выйти на достойный уровень заработка, сделать из хобби свой бизнес, покурить травку, ударить в колокол часовни, окунуться в прорубь, изучить язык программирования или иностранный язык – вооооообще все, что хочется. Приведенный список – лишь пример простых желаний. А они могут быть совсем непростыми. В ходе написания списка нужно освободиться от каких-то рамок и ограничений, будто ты супермен и у тебя триллион долларов в кармане. Правильное составление списка очень круто заряжает мотивацией и намерением получить хотя бы часть желаемого, раскрывает собственные потребности, которые могли быть скрыты. Список может не иметь конца – его можно пополнять по мере того, как вспоминается какое-то давно забытое искреннее желание, например, пожать руку президенту или сделать прыжок из стратосферы на землю. Когда такой список составлен, он обладает какой-то необъяснимой силой, которая передается хозяину при перечитывании желаний. Итог: на первом листке имеем список всех желаний,

которые хотелось бы достичь.

Начинаем работать с желаниями. Выстраиваем приоритеты и значимость-важность. Делим желания на группу жизненно необходимых «для выживания» (погашение кредита, вернуть долги, избавиться от губительной привычки-привязанности и прочее), группу жизненно необходимых «для достижения удовлетворительного, хорошего уровня жизни» (построить дом, создать семью, родить детей, дать им будущее и подобное) и на группу желаний «для души», или иначе «вообще круто будет, когда я...», «я стану обладать более широкими возможностями, когда...» (пожать руку президенту, изучить английский язык и прочее). Разделив на группы, в каждой группе проставляем приоритеты желаний. Скажем, пускай это будет шкала от 1 до 10, где 1 – не так срочно, не так важно, не так необходимо, не настолько хочется, как другое; а 10 – нужно уже завтра, прямо срочно, это очень круто, хочется в первую очередь. Выписываем группы на второй листок. Итог: на втором листке сгруппированные и распределенные по важности и по приоритетности желания (можно некоторые даже назвать задачами). Список желаний пригодится в будущем при планировании.

Второй этап – финансовое планирование.

На третьем листке выписываем следующее. Сначала нужно записать все имеющиеся ежемесячные доходы, будь то заработная плата, шашки или иные доходы. Суммируем. Затем выписываем все ежемесячные расходы: кредиты, за жи-

лье, за проезд, за пропитание, покупка необходимых вещей, затраты на связь, и другие ежемесячные расходы. В том числе здесь нужно учесть непредвиденные расходы, в среднем это 20-25% от заработной платы или от всего дохода в месяц. Нужно вспомнить все, ничего не пропустить. Просуммировать. Подытоживаем листок тем, что вычитаем из доходов расходы и получаем «маржу» – сумму, которая может оставаться в месяц при правильном планировании. Примечание: если в итоге маржа получается отрицательной или нулевой – нужно серьезно задуматься над тем, как начать получать больше денег в месяц (дополнительный заработок, новая высокооплачиваемая работа, повышение эффективности от своего дела, бизнеса), как можно больше экономить, убирая из жизни лишние, ненужные, неоптимальные статьи расходов, либо уменьшая существующие. Итог: третий листок с ежемесячным бюджетом.

На четвертом листке выписываем все полные задолженности на сегодняшний день. То есть, какую сумму требуется внести сейчас разово для погашения кредита, ипотеки, другого долга. Лично я составлял таблицу в Excel'е, где по месяцам от текущей даты раскладывал сумму единовременного платежа, актуальную на каждый месяц, чтобы иметь максимально точное планирование. Можно так же просуммировать. У некоторых сумма получается весьма внушительной, но бояться ее не стоит: правильное планирование позволяет абсолютно спокойно достичь разрешения любого финансо-

вого провала. Итог: четвертый листок с полной суммой задолженности перед всеми банками, юридическими лицами, физическими лицами.

На пятом листке начинается творческий процесс: нужно, начиная от текущей даты, разложить по месяцам доходы, расходы, суммируя «маржу» в отдельной графе (столбце). Имея список важных для выживания желаний-целей, расписываем план по достижению этих желаний при накоплении определенной суммы «маржи». Да, здесь идет речь о тех нужных для выживания желаниях-целях, которые требуют денежных затрат. То есть, это погашение срочного займа, кредита, выдача долга. Затем продолжаем эту таблицу и смотрим, когда накопленная маржа может погасить оставшиеся задолженности. Итог: пятый листок (или вообще файл в Excel'e) с разложенными по месяцам доходами и расходами, а также с разложенными по месяцам погашения финансовых задолженностей.

Дальше – самое интересное и воодушевляющее. Шестой листок. На котором ведется планирование достижения своих целей, а также пополнение отдельного счета «несгораемой суммы». Конечно, некоторые желания из списка выше могут быть достигнуты и ранее, когда еще имеются неразрешенные финансовые задолженности, долги. И еще, что немало важно, шестой листок можно составлять при наличии одного долга – ипотеки. Допускаю. Итак, на шестом листке продолжаем то же самое планирование, что и в предыдущем пунк-

те, но тут добавляется отдельная графа – «несгораемая сумма». Туда ежемесячно от заработной платы откладывается от 10 до 30% доходов, и эта сумма не может быть потрачена на какие-либо иные вещи, кроме как на указанные дальше. Что это за статьи расходов? Во-первых, нужно рассчитать ту сумму, которая позволит при текущих расходах прожить без работы, при абсолютно нулевом доходе минимум три месяца. Лучше – полгода. То есть, это там сумма, имея которую можно полгода прожить, имея только расходы и ни одного дохода – так называемая «подушка безопасности». Это первое. Вторая статья расходов для «несгораемой суммы» – это затраты на исполнение своих желаний из списка, составленного в самом начале. Эта статья никак не должна касаться «подушки безопасности». Это две разные статьи, друг с другом не связанные. Итог: шестой листок с планированием достижения «подушки безопасности» и реализации своих желаний и самых заветных мечтаний.

Все вышеуказанное планирование позволяет выйти из тумана неведения и получить реальный план достижения своих целей, который обладает мощной силой уже на этапе составления. По мере развития событий, план может быть и должен быть скорректирован, исходя из новых реалий жизни. Этот план приобретает все большую и большую силу, если с ним работать, пускай даже раз в неделю обращаться к нему и перечитывать, пересчитывать каждый пункт. При таком подходе в жизни появляется мотивация, энтузиазм, си-

ла, и многое другое (у каждого – свое). Однажды человек, просчитав все по вышеуказанной схеме, буквально воспрял духом, и у него будто выросли крылья, на которых он может стать счастливым и избавиться от существующих проблем.

Еще одно замечание: когда начинается финансовое планирование, когда оно вводится в жизнь, чрезвычайно полезным будет хотя бы один месяц (а в идеале – каждый месяц) вести учет ежедневных доходов и расходов, чтобы актуализировать всю схему планирования.

Но я что-то увлекся...

Мы же подводили итоги недели. Продолжим.

Стоит отдельно рассказать о том, как проходит моя жизнь с Артёмом, который меня у себя приютил. Как он говорит, я попал в его «инкубатор», пройдя который люди меняют свои жизни и достигают своих целей. Полностью согласен. Артём мне очень многое дал. Зачастую это не замечается с первого взгляда, не видимо. Но когда время проходит, и когда я осуществляю анализ, нахожу все новые и новые детали. Например, особо остро вспоминается его замечание, что, имея какие-то «хвосты», не имеет смысла рассказывать о них повсеместно, и даже вообще упоминать о них. Нужно, как он это объяснял, просто их целенаправленно устранять. А если устранить их не удастся, то запланировать устранение в будущем, когда будут на то возможности, но на данный момент – отпустить мысли об этих неустранимых сейчас «хвостах» и заниматься необходимыми здесь и сейчас делами. Очень

многие вещи мне пришли именно от общения с Артёмом. Мне нравится его структурированный трезвый, а местами и жесткий, взгляд на вещи. Нередко мы ведем диалоги за столом в кухне, за чашкой чая. Это именно то, чего мне раньше не хватало в жизни – собеседника. Который способен поддержать мои темы разговора, который имеет свой взгляд на вещи и не боится высказать порой даже радикальное мнение. И схему планирования мы с ним вместе обсуждали. И отношение к работе, к отдыху, к деньгам и людям, к обидам и проблемам. Вообще, если собрать наши диалоги, то можно сформировать небольшой томик мудрости и прочих интересных статей. Вообще, при составлении финансового плана, у Артёма появилось предложение ко мне: прожить еще два месяца с ним, июль и август, что весьма полезно и выгодно нам обоим. При этом мы оба допускаем, что это предложение может быть скорректировано, исходя из появившихся новых реалий. Меня, на самом деле, это предложение очень и очень обрадовало.

Не могу не упомянуть здесь и о том, как мы проводили свободное время в выходной, или не в выходной. Была у нас вылазка-прогулка по городку, где мы наблюдали игру местной футбольной команды, и также Артём показал мне красивые места города. Фрязино действительно очень хорош. Чистой водой, свежим воздухом, красивыми районами. Чего стоит дорога в сторону Лесного Фрязино, и само Лесное Фрязино. А как здорово мы устроили однажды посиделки

под кружку пива и под задушевные разговоры на общие темы... Великолепно.

Уж если речь пошла о благодарностях, то следует, кроме Артёма, поблагодарить и других моих друзей, родственников и знакомых. Например, Настю. Именно она показала, насколько неграмотно я составлял свои резюме, и что действительно нужно в нём отражать. И как. Признаться честно, у меня было некоторое сопротивление, с которым я благополучно справился. Сопротивление, связанное с тем, что юная красавица и умница Настя учила меня, как правильно составлять текст резюме. Ведь у меня есть собственное понимание правильности, и не надо забывать об Эго. Я еще долго вспоминал после нашей встречи с Настей, как же много она мне тогда открыла. И речь тут даже не только в написании резюме. Именно Настя натолкнула на мысль, что было бы неплохо искать работу в той сфере, которая мне хорошо знакома и близка. Хотя на словах я это отрицал, и в моей голове был блок по отношению к этому.

Я благодарен родителям и сестре, которые верят в меня, поддерживают. Таить не буду, поддерживают как словом, так и рублём. Благодаря им я знаю, что на 200% справлюсь со всем, с чем сталкиваюсь, и с чем еще только предстоит столкнуться. На 100% я бы и самостоятельно справился, а с ними – на 200%. Вообще, важно иметь хорошие отношения со всей кровной роднёй. Она есть тот ствол и корень, на котором растёт моё дерево жизни. Имея крепкую связь с корня-

ми, ты точно сможешь выстоять и бури, и засуху, и потопаы, и браконьеров.

Я благодарен друзьям, которые пусть и далеко, но все равно со мной. Это мой духовный брат Артём, и его девушка Алёна, и Иван с женой Тоней. Когда они мне пишут сообщения ищи звонят, я ощущаю, что они рядом, и это придаёт мне сил и уверенности. Когда я вспоминаю, какая у нас с ними была история дружбы, я не могу не начать улыбаться. Многое нас связывает, и это наше с ними богатство, которое никто не способен украсть.

Отдельно я бы поблагодарил моих подруг, с которыми я очень близок духовно, эмоционально, интеллектуально. Екатерина, Оксана, Лена, Лена J, Аня, благодарю вас всех. Я ощущаю вашу поддержку, а иногда даже вижу ту нитку (да что там нитку? – КАНАТ!) нашей связи. Что бы я без вас делал... Может, вы не ощущаете, но я точно чувствую поддержку. Благодарю!

...Такое ощущение, что моё сочинение заканчивается. Отнюдь! Лишь небольшое лирическое отступление.

Но мы же говорили об итогах недели. Вернемся снова к ним.

На неделе я на своей шкуре, как говорится, осознал, каким образом было бы максимально эффективным введение нового сотрудника в должность. Не могу не описать этого. Что ж, вперёд...

Приходит новичок в компанию. Его отобрали в отделе

кадров, он прошел собеседования, его кандидатуру утвердили. Он обладает необходимыми навыками, способностями, качествами, необходимыми для работы. При этом, какой бы ни был опыт новичка, требуется передать ему необходимые знания и навыки для работы на новом рабочем месте. В должном объеме и доступным образом. Как это сделать? Я определил некоторые правила.

Когда объясняются обязанности, лучше будет, если новичок записывает все в блокнот (а можно и на диктофон, если необходимо).

При получении новых сведений лучше новичку сразу их применить на практике. А если пока невозможно – расшифровать более детально в том же блокноте.

Новичку необходимо давать время для усвоения новой информации, для освоения своего рабочего места. Можно дать сразу всю информацию, забить голову новичка, но неподготовленный или недостаточно подкованный, он может попросту сбежать, а в лучшем случае у него заболит или пойдет кругом голова.

Было бы совсем здорово, если новичок как-то приберёт свое рабочее место, разложит все по-своему, достанет свои вещи (ручку, блокнот) и разместит на столе. Это важно для создания своего личного пространства на новом поприще.

При начале работы, особенно в первую неделю, новичка периодически нужно спрашивать, все ли понятно, действительно ли все понятно, есть ли вопросы, как ему нравится эта

компания, что он усвоил нового и насколько ему интересна работа. Такие вопросы создают у новичка ощущение, что его не просто бросают «под танки», а готовы помочь, поддержать, научить, если требуется.

Лучше всего, разбить необходимые для передачи данные на части, давать их порционно. То есть, сначала дать вводные данные – дать время час-два на усвоение и освоение рабочего места. Затем дать общие данные о работе – оставить новичка с этими данными час-два переварить их, посмотреть на работу сотрудника на той же позиции со стороны. Затем дать более углубленные данные о той или иной стороне работы, и снова отпустить на час-два-три-полдня новичка в собственно процесс усвоения, освоения. И так далее, до тех пор, пока не будет передана вся необходимая информация о работе новичка.

К слову, я сформулировал для себя на этой неделе еще одно правило. Когда начинаешь заниматься новой деятельностью, либо, когда переезжаешь на новое место, то есть когда что-то в жизни меняется, в адаптации помогает создание собственного личного пространства в этом новом поле. Если это новое место жительства, то нужно свой уголок наполнить собой – разложить вещи на полки, повесить полотенце, поставить свою кружку, переставить местами предметы, мебель, протереть пыль, купить необходимые вещи и разместить их в нужных местах. Вначале такое пространство создается внутри помещения, затем – снаружи. Нужно обойти

дом, окрестности, прогуляться куда-нибудь рядом в населенном пункте, по округе. Прогуливаясь, рассматривать детали. Начать общаться с соседями, с прохожими, или другими людьми. Так расширяется личное пространство, и на новом месте жительства становится уже не так неудобно, как бывает в самом начале. Если это новая работа, то нужно привести в порядок рабочее место, расставить по-своему предметы на столе, обойти кабинет, офис, окрестности офиса, подышать воздухом, послушать звуки, познакомиться с ближайшими коллегами, начать задавать им нейтральные вопросы.

Идея заключается в том, что максимально быстро можно освоиться в новом, начиная с малого. Сначала небольшое пространство сделать «своим», затем увеличивать радиус и расстояние этого пространства, в итоге адаптация произойдет максимально быстро.

Еще одно наблюдение за собой. При достижении некоего определенного уровня освоения нового, я начинаю расслабляться и допускать появление прежних привычек, которые были оставлены в прежней жизни, до перемен. Это может быть недопустимым, если такие привычки приведут к стагнации и прокрастинации. И к деградации. Нельзя допускать подобное.

Итоги недели:

Оформление договора с компанией, оформление на работу. Официальное.

Освоение на рабочем месте, освоение на месте житель-

ства (пускай в временном).

Налажен достаточный уровень коммуникации на рабочем месте.

Написание финансового плана и в целом составление программы планирования достижения своих целей.

Сформулированы выводы о введении в должность (в будущем может пригодиться).

Проанализировано то, что позволяет мне двигаться к моим целям дальше.

Все поставленные на прошлом подведении итогов задачи выполнены.

Неделя успешна на все 5 баллов из пяти. Это успех.

Задачи на следующую неделю:

Освоение всех необходимых обязанностей на рабочем месте.

Напоминание, уточнение у «должников», когда они смогут вернуть свои долги.

Уточнение финансового плана, определение более точных сроков выполнения целей.

Неделя 4.

25 июня. Воскресенье.

Ровно 4 недели прошло с момента, когда я ступил на московскую землю. Ловлю себя на том, что не ощущаю, что 4 недели позади. Будто год прошел с момента, когда в последний раз видел мать и отца. Нет-нет, да вспомнится былая моя жизнь. Но ощущения от этих воспоминаний, будто открываю другую какую-то другую главу. Настолько другую, что не верится, что там был я, и тут есть я.

На протяжении недели не вел отдельных записей по каждому дню. Не от того, что ничего не происходило. А больше потому, что каждый очередной день по сути похож на предыдущий. Под конец недели даже отработан четкий режим:

6:30 – Подъём. (Будильник на полседьмого, но сам просыпаюсь в 6 ровно)

7:50 – Выход из дома на платформу (остановку).

9:30 – 18:00 – работа.

20:30 ужин, беседы за чаем.

23:00 – 00:00 – отход ко сну.

На неделе проводили руководителя отдела в отпуск, увольняющегося сотрудника. Всю неделю я глубоко вникал в работу, в обязанности, в детали. Особенно вникал в момен-

ты, когда оставался наедине с работой, без поддержки коллег, взявших выходной.

Если подводить итоги недели, то здесь две составляющие: итоги на работе и итоги по беседам и обсуждениям с Артёмом. А с ним практически каждый вечер у нас поднималась новая тема.

...

9 июля. Воскресенье.

После того, как я устроился на работу в Москве, и спустя еще неделю после этого события, у меня течение жизни стало приобретать какое-никакое, а русло. Уже есть ясность по поводу места работы. Есть понимание, что с этой работой я справлюсь, и что она мне подходит и нравится.

Можно сказать, очередная ступенька пройдена. Следующая ступенька – жильё. На данный момент я еще проживаю с Артёмом, но мы с ним договорились о том, что к концу месяца я съезжаю. У меня у самого есть усиливающееся ощущение, что здесь я уже становлюсь неудобен, и пора что-то предпринимать. Но не могу не поблагодарить Артёма за такую шикарную возможность – прожить первое время у него, пока не найду жильё себе.

Мы уже обсуждали с ним тот факт, что на самом деле, мне крупно и крупно «повезло» (в кавычках – потому что в отношении моего «везения» есть личное мнение. Но о нем позже). И здесь речь идет о том, что по сути, приехав в Москву, мне нужно было сразу найти место жительства (квартиру, комнату, койко-место – не важно). И найти требовалось в срочном порядке, быстро, при этом соседями, хозяевами или сожителями могли стать кто угодно. Это не придавало бы мне сил, когда требовалось найти место работы и ходить на собеседования. А в моем случае – мне предоставлена воз-

возможность жить в прекрасном городишке, где свежий воздух, вода из скважины, квартира отличная, в центре, где рядом куча магазинов, хозяин, приютивший меня, лоялен ко мне и у нас прекрасно складывается диалог. Единственный минус, который можно найти – это дистанция между домом и работой. Хотя, это не умаляет того факта, что у меня сложились чуть ли не «тепличные» условия для привыкания и становления в Москве.

Если говорить о том, как долго мне добираться до места работы, то как человек адаптивный и позитивный, я нахожу во всем плюсы. Например, если я еду на работу (или с работы) на электричке, то до платформы я иду и наслаждаюсь утренним/вечерним городом, воздухом, а то и радио/музыку слушаю приятную, и в голове творю, прикидываюсь развитие событий в своей жизни. 25 минут прогулки – не так и много. И даже мало, если учитывать норму по часу в день гулять на свежем воздухе. Находясь в электричке, я могу и помедитировать, и книжку почитать, или снова поразмышлять о ходе жизни, о предстоящих событиях.

За почти месяц работы я очень многое успел освоить, вспомнить из прошлого опыта, научиться новому. Пусть не прозвучит самодовольно, но пару раз я даже услышал довольно позитивную оценку своих способностей и своей активности на работе. Четко закрепилось основное правило для случаев, когда имею дело с чем-то новым: «действуй!». В этом одном слове заключается многое. И то, что надо,

несмотря на страхи и другие препятствия, что-то делать. Даже если не понятно, каким образом совершается то или иное – в процессе станет понятно (тут надо иметь здравый смысл и интеллект, чтобы не «наломать дров»). Так же это слово включает в себе и то, что во время действия растворяются страхи, сомнения, негативные мысли, а как дополнительный бонус – достижение цели, выполнение задачи, удивленные и иногда восхищенные взгляды со стороны коллег, знакомых, друзей. Только действуя, можно получать то, чего желаешь. А нередко и даже больше.

Три с небольшим недели я работал с максимальной отдачей. Брался за то, что казалось непонятным, сложным, и... Делал это! Последний пример, буквально вчера. Позвонили с торговой точки продавцы, мол, нет интернета. А на этой точке еще неделю назад брали обещанный платеж, который был повторен в среду во второй раз. Но платеж был уже совершен. Но, как выяснилось, он не дошел до адресата. И специалист технической поддержки сообщает мне, что больше обещанных платежей он давать не в праве, потому что уже было два ранее. Я уверял его, что платеж совершен, и даже платежное поручение на руках. На что он мне ответил, что ни менеджеров, ни бухгалтера в офисе нет, и такие вопросы решить в субботу не получится – нужно ждать понедельника. А это – торговая точка. От ее работы зависит доход компании. Доход компании отражается на моем доходе. То есть интернет нужен здесь и сейчас. Очередной звонок в

техническую поддержку... И у меня удается договориться, чтобы нам восстановили интернет до 12 часов понедельника, несмотря на услышанные уверения в том, что больше обещанных платежей не будет. Вывод из этой ситуации простой – делай, и получишь результат. Если сдашься – не получишь ничего, кроме «разбитого корыта», разочарования, неоправданных надежд...

Моя небольшая повесть о переезде в Москву здесь, вероятно, будет начинать заканчиваться. Следующие абзацы будут посвящаться тому, как я искал и как нашел жилье. И итоговые итоги всего текста на 30 листах.

Итоги

Итак, на дворе уже 21 июля 2017 года.

Вот уже 4 дня как я живу в съемной комнате. Надо сказать, вначале, при просмотре этого жилья, внутренне я желал поскорее отсюда уйти, потому что здесь было довольно грязно, пыльно, беспорядочно. Бегающие тараканы не давали покоя моему зрению...

Искать жилье я начал, еще находясь в Кирове. Сказать по правде, мои воспоминания о Кирове стали будто очень и очень далекими, будто я уже больше года там не был. Хотя по сути, всего лишь один месяц и три недели меня нет на моей малой родине. Вариантов было немало. Например, вариант первый – снимать комнату (или даже квартиру) в прекрасном городке Фрязино, и при этом каждый день добираться до работы и обратно на электричке, на что уходило бы по 4-5 часов в день. Другой вариант – жить где-то посередине между Фрязино и местом работы, недалеко от железнодорожной ветки, и тратить на дорогу уже меньше времени, пропорционально расстоянию. Жилье так могло получиться чуть дороже, хотя затраты на дорогу – чуть меньше. Третий вариант – жить непосредственно рядом с работой и не тратить на дорогу ни рубля, ни часов времени. Четвертый вариант – арендовать жилье вместе с сестрой, а именно – однокомнатную квартиру (ну, или двушку). Пятый вариант – аренда комнаты

где-то в городе, деля квартиру со знакомыми мне людьми. И, наконец, шестой вариант, который ну просто ни в какие ворота не идущий – аренда койко-места в шаговой доступности от места работы. Этот вариант, скажем, совсем запасной. Хотя с этим вариантом бОльшая экономия по финансам.

После 10 июля между мной и Артёмом состоялся диалог, в котором мы четко уяснили, что мне пора искать другое жильё. Я и раньше ощущал какое-то тягостное чувство, будто мне уже не место в квартире Тёмы. Оказалось, что он и сам подумывал в тот момент о том, что ему все больше хочется воплощать свои планы в жизнь, и я лишь мешаю этому.

Недосказанность между людьми – это то, что может разрушить отношения, сделать неглубоким уровень общения, разладить между собой двух людей. Когда двое человек, имеющих недосказанность (или недоговоренность), находят в себе силы прояснить в диалоге ситуацию, происходит налаживание мостов, а зачастую и приводит к более глубокой коммуникации между ними. Жаль, что мало кто действительно способен пойти навстречу собеседнику, прояснив создавшуюся неудобную ситуацию, обстановку.

И я стал искать жильё очень активно. Настолько, что уже 13 июля позвонил по объявлению на циане, и сразу же договорился о встрече для знакомства и просмотра жилья. Это была комната в полукилометре от места работы, на полпути между офисом и железнодорожной платформой, с которой вот уже месяц я ездил на работу и обратно.

Войдя с риэлтором в квартиру, я сразу оценил жилье. Непромытый пол, на котором уже давно втоптаны пыль и что-то еще. Тусклое освещение, отрывающиеся обои, запах старой мебели и древних вещей. Снующие туда-сюда тараканы, чувствующие себя, похоже, хозяевами этого жилища. Капающая из-под крана вода. Тополиный пух, собравшийся облачками по углам комнаты. Толстый слой пыли на столе и на всем вокруг (в комнате). Первое впечатление от всего увиденного было: «Бежать!». Благо, я уже научил себя созерцанию и отрешению от личностного субъективного восприятия. И остановился, поставив на тормоза свою первую реакцию. В этом мне помогает сосредоточение на дыхании, что я и применил здесь. Сосредоточившись на вдохе и выдохе, я растворился внутри себя, затем стал растворяться в комнате, во всей квартире. Я стал ощущать величину синергии себя и этого жилья, наблюдать за собой, живущим в этой комнате и за комнатой, приютившей такого арендатора. На все это потребовалось не много времени, буквально пара минут. У меня риэлтор и хозяин спрашивают, помню: «Ну что, как?». На это я им ответил: «Я ощущаю. Сейчас прочувствую и смогу сказать».

После описанных манипуляций со вниманием и восприятием, я стал совершенно по-другому видеть комнату. И себя в ней. И я увидел потенциал, который заложен в сложившейся ситуации. Вспомнил свои мысли по поводу того, как можно осваиваться на новом месте, попав в новую обстановку.

Это место было, по новым моим ощущениям, просто идеальным для проживания. Здесь я мог бы очень многое изменить, сделав жильё своим. И при этом дав многое хозяину. Я готов был тут же согласиться, но хозяин разумно предложил подумать и сказать позже. Что я и сделал. В итоге согласившись на аренду этой комнаты.

Надо сказать, на сегодняшний день я невероятно рад, что сложилось все именно таким образом. За окном огромный великолепный парк Сокольники, рядом ВДНХ, около дома железнодорожная платформа, ведущая к Ярославскому вокзалу (5 минут на электричке). Дом – сталинка. В соседнем подъезде, со слов хозяина, проживает Лион Измайлов. Мой этаж – седьмой, и окна мои как раз находятся чуть выше уровня деревьев. По утрам в окно заглядывает солнце, радует глаз. До работы идти 5 минут, но если идти не спеша, то 7-10. В самой комнате места столько, что можно играть в футбол. И фундамента для «создания своего личного пространства» здесь хватит для всех моих личных амбиций. Я уже не говорю про детали, как, например, про то, что в комнате были обнаружены полтора десятка книг для изучения английского языка: учебники, методички, тесты, словари, литература для продвинутых – просто клад. А ведь я как раз затеял начать изучение английского.

На сегодняшний день я уже сделал небольшую перестановку в комнате, подмел пол и протер пыль. Освободил окно и промыл стекла от пыли и грязи. Уже совсем другой вид

приобрела комната. Уже стала «моей». Но это лишь только начало...

Где-то в предыдущих частях моей небольшой повести я говорил, что подведу итоги. Я много думал, какие же итоги мне привести? Если начать это делать, то текста может получиться столько же, сколько и сама повесть. Но и не подводить их было бы не очень хорошим тоном.

Скажу вот что. Я нашел для себя источник счастья, даже в условиях, когда теоретически я должен ощущать несчастье. Этот источник – проживать жизнь СЕЙЧАС. Не жить вчерашним днем. Не жить завтрашним. Но находиться в этой самой секунде, в этом самом мгновении, где я реально нахожусь физически. Тут следует уточнить (что ж, я от себя другого и не ожидал – снова меня понесет вдаль, и я сделаю большие итоги в итоге). При таком подходе к счастью важно иметь опыт, основанный на прежних событиях, выводы их прожитой жизни, который являются фундаментом для проживания сегодняшнего дня. Так же немаловажно иметь стратегический план жизни, рассчитанный исходя из имеющихся реалий, и который учитывает достижение своих личных целей. Когда имеется мудрость, основанная на опыте и построена стратегия жизни, можно отдаться волне бытия и, ориентируясь на рельсы своей личной стратегии, раствориться в моменте СЕЙЧАС. Вот тут и наступает счастье жизни. Я считаю так. Во всяком случае, это есть моя правда и моё счастье.

Вот такой неожиданный, а может, и непредсказуемый итог всей моей небольшой повести. Еще многое есть, о чем поведать, но уже не в рамках «Провинциала».

Благодарю за внимание! И до новых встреч, мой читатель!

Наговицын Антон, 21 июля 2017 г.