

Элла Ли

---

# Деньги в голове

---

Узнай, что поменять в мышлении,  
чтобы зарабатывать больше



12+

**Элла Ли**

**Деньги в голове. Узнай,  
что поменять в мышлении,  
чтобы зарабатывать больше.  
Диагностический тест**

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=66173534](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=66173534)  
SelfPub; 2023*

**Аннотация**

Хотите денег? Действуйте, решайте проблему здесь и сейчас! Думаю, вы были бы рады начать действовать, просто не знаете, что именно делать и какую стратегию выбрать для быстрого финансового результата. Пройдите экспресс-тест по определению сильных и слабых сторон и найдите свои точки роста, чтобы зарабатывать больше. Это тестирование позволит вам узнать, что поменять в мышлении, чтобы зарабатывать больше. Тест непростой, не спешите проходить его, внимательно вдумайтесь в каждый вопрос и отвечайте искренне. Уже в процессе прохождения этого волшебного теста вы найдете ответы на важные для вас вопросы. Тест поможет вам определить, присутствуют ли у вас черты, которые влияют на умение зарабатывать деньги. Он опирается на научные работы и отражает четкую картину качеств, которые влияют на умение зарабатывать

деньги. Статистический анализ теста проводится для обеспечения максимальной точности и достоверности результатов.

# Элла Ли

## Деньги в голове.

### Узнай, что поменять в мышлении, чтобы зарабатывать больше. Диагностический тест

Это тестирование позволит тебе узнать, что поменять в мышлении, чтобы зарабатывать больше

Пройдите экспресс-тест по определению сильных и слабых сторон, и найдите свои точки роста, чтобы зарабатывать больше.

1. Меня беспокоит, что обо мне подумают другие люди.

Да

Возможно

Нет

2. Мне важно получать одобрение извне.

Да

Возможно

Нет

3. Если кто-то критикует мой внешний вид, меня это задевает.

Да

Возможно

Нет

4. Я тщательно подбираю слова, иногда даже предпочитаю промолчать, чтобы никого не обидеть.

Да

Возможно

Нет

5. Я переживаю, если меня не уважают, не признают, недооценивают.

Да

Возможно

Нет

6. Я боюсь отказать, если меня просят о помощи, так как боюсь испортить отношения.

Да

Возможно

Нет

7. Я не возьму последний кусочек пиццы, даже если хочу его, так как почувствую себя при этом неудобно.

Да

Возможно

Нет

8. Мне сложно говорить нет.

Да

Возможно

Нет

9. Я стесняюсь делиться своими достижениями с другими людьми.

Да

Возможно

Нет

10. Если я что-то сделаю не так, я начинаю заниматься самобичеванием: «Я дурак», «Я ничего не умею» и т.д.

Да

Возможно

Нет

11. Я не понимаю, какие эмоции я испытываю.

Да

Возможно

Нет

12. Я стесняюсь плакать при других людях, пытаюсь контролировать злость и сдерживаю другие эмоции.

Да

Возможно

Нет

13. У меня бывает бессонница или плохой сон, головные боли.

Да

Возможно

Нет

14. Я не знаю, чего я хочу.

Да

Возможно

Нет

15. У меня есть глобальные цели, но нет более мелких «Хотелок» на 5-10-100 тысяч рублей.

Да

Возможно

Нет

16. Я не знаю, кем хочу быть, какую нишу выбрать, куда и как двигаться дальше.

Да

Возможно

Нет

17. Мне бывает сложно принимать решения, я долго думаю, советуясь с другими.

Да

Возможно

Нет

18. Я с трудом расстаюсь с деньгами.

Да

Возможно

Нет

19. Иногда я бросаю дело на полпути или продолжаю, но испытываю при этом злость и раздражение.

Да

Возможно

Нет

20. У меня нет годовых целей.

Да

Возможно

Нет

21. У меня есть годовые цели, но я не делаю к ним декомпозицию (не ставлю и не отслеживаю промежуточные действия).

Да

Возможно

Нет

22. У меня есть глобальная миссия, ради которой я работаю и живу.

Да

Возможно

Нет

23. Я чаще тушу пожары, нежели пытаюсь их предотвратить. Решаю локальные проблемы, а не думаю, что сделать, чтобы ситуация не повторилась.

Да

Возможно

Нет

24. Мне не хватает дисциплины при выполнении задач, присутствует несогласованность расписания и накладки.

Да

Возможно



Нет

25. На какой уровень дохода вы бы хотели выйти за ближайшие три месяца?

100 000

300 000

500 000

1 000 000 +

26. Знаете, как это сделать?

Да

Нет

В своей книге "Женщина нового времени. Переворот. Как найти интересное дело и зарабатывать на этом много денег" я рассказываю про методику определения типажа личности, которая позволяет создавать (сохранять) семьи, заниматься любимым делом, выбирать нужного партнера – и просто быть счастливыми такими, какие мы есть от природы! А вы знакомы с подобными методиками? Определяли свой тип? Нет?

Тогда предлагаю пройти тест.

[Ссылка на тест.](#)

Тест поможет вам сопоставить себя с главными героинями телесериала "Секс в большом городе": Кэрри, Саманта, Шарлотта, Миранда.

Если не получилось зайти по ссылке, то переходи в Telegram, в поисковой строке пиши @ellalibot, отвечай на вопросы и узнаешь себя с другой стороны.

Посчитайте результаты:

На вопросы с №1 по №24 за ответ «Да» – 0 баллов, за ответ «Возможно» – 1 балл, за ответ «Нет» – 2 балла,

на вопрос N 25 за ответ «100 000» – 0 баллов, за ответ «300 000» – 1 балл, за ответ «500 000» – 2 балла, за ответ «1 000 000 +» – 3 балла

на вопрос N26 за ответ «Да» – 2 балла, за ответ «Нет» – 1 балл

и сравните с описаниями ниже:

Ваш результат от 0 до 15 баллов

Стратегия:

Сейчас у вас нет видения, для чего и куда вы движетесь.

Вполне вероятно, что вы можете многое не успевать, находитесь в суматохе и буквально не знаете, за что браться. Когда нет фокуса на целях, нет и результата. Научитесь ставить цели во всех жизненных областях. Наиболее эффективное годовое планирование будет тогда, когда вы будете знать, чего вы конкретно хотите и какую плату вы готовы за это нести.

Сейчас вы наглядно видите, какая область мышления и поведения тормозит вас и мешает зарабатывать больше.

Самодостаточность:

Вы зависимы от мнения окружающих, проходите мимо возможностей, боясь чужого осуждения. Вы делаете выбор в пользу других людей и отношений с ними, а не следуете личным интересам. Например, у вас есть друзья, которые попросили помочь с переездом. Вы не смогли им отказать, пото-

му что они помогали вам. Вы тратите свое драгоценное время для отдыха, который возможно, сейчас вам очень необходим. Или тратите время, которое могли использовать для запуска своего бизнеса или перехода во фриланс из найма. Возможно, вы занижаете стоимость своих услуг, теряя при этом свои деньги, чтобы к вам хорошо относились клиенты.

Таким образом, вы тормозите свой финансовый рост, не пробуете новое, не слушаете свой внутренний голос и интуицию.

Хотелки:

У вас не налажен контакт с телом и собственными чувствами. Когда вы долго чего-то не ощущаете или игнорируете, происходят срывы, зависимости и перекосы. Вы не можете выстраивать что-то масштабное, а для крупных сумм это важное умение. Чтобы понять, чего вы хотите, вы должны распознать, что вам нравится.

Вы испытываете трудности с пониманием своих желаний, работаете не из позиции «хочу работать, чтобы у меня было», а из позиции «работаю, чтобы не опускаться ниже определенного результата». Если вы используете положительную мотивацию, и вами движет желание что-то получить, а не избежать потери, то вы достигните большего. Вами будет руководить не страх опуститься в плане дохода, а желание удовлетворить свои «хотелки». Вам нужно научиться платить за результат: временем, усилием, деньгами.

Не бойтесь вкладывать в свое образование – вы вложите

деньгами в тот результат, который получите после повышения квалификации.

Готовьтесь поработать в более интенсивном режиме, чтобы заработать больше.

Ваш результат от 16 до 30 баллов

Стратегия:

Вам не хватает системности мышления. Вы охотнее войдете в «операционку», нежели посмотрите на проблему с высока. Прокачайте эту сферу, и вы сможете управлять своей жизнью.

Самодостаточность:

Вы склонны себя обесценивать, зависите от результатов. Вам присуща отрицательная мотивация, когда в своих глазах вы «хороший», эксперт, профессионал только тогда, когда результаты есть. Зачастую вам кажется, что вы недостаточно вложились в работу, не обладаете необходимыми знаниями. Даже 2 красных диплома, 10-летний опыт работы и достижения не убеждают вас в собственной компетентности. Можете страдать синдромом самозванца. Это самая опасная и самая часто встречающаяся категория, где люди теряют деньги. Обесценивать себя – значит занижать стоимость собственной жизни.

Хотелки:

Ваше время – это самый ценный ресурс и самая дорогая плата. Берегите его, ведь время, в отличие от денег, не бесконечно. Лучше делегировать часть задач и заплатить день-

гами, но сэкономить время и достичь больших высот.

Вы работаете ради работы и денег, а не ради великого смысла. Найдите свою миссию, которая будет зажигать в вас огонь, позволит делать невероятное. На вашем пути не будет преград, будут только возможности. И бесконечная энергия, которая позволит двигаться вперед, преодолевая новые и новые планки дохода.

Вы достаточно дисциплинированный человек, обладаете системным мышлением, думаете наперед, Это позволяет вам придумывать стратегии, управлять людьми, распределять задачи и добиваться высоких финансовых результатов.

У вас есть четкое понимание, чего вы хотите достичь, вы ставите промежуточные цели, отслеживаете результат. Такой подход позволит вам выйти на более высокий уровень дохода. Главное – помните о фокусе на главных целях и отсеивайте те действия, которые не приведут вас к их реализации.

Ваш результат от 31 до 46 баллов

Стратегия:

У всех крупных компаний есть миссия. Глобальная задача, которая является смыслом деятельности. Наличие миссии позволит вам расти многократно, получать энергию и силы, чтобы работать и выходить на многомиллионные обороты.

Самодостаточность:

Вы не зависите от мнения окружающих, действуете в соответствии со своими представлениями и ценностями, дове-

ряете себе, а значит, используете те возможности, которые перед вами открываются.

При выборе «сохранить отношения» или «отстаивать» свои интересы вы выбираете второй вариант. Такой подход позволяет вам эффективно использовать свои ресурсы. Вы не будете занижать стоимость своих услуг, чтобы угодить клиенту, так как знаете себе цену. У вас хорошо прокачена самооценочность. Вы чувствуете себя настоящим профессионалом, умеете гордиться собой и своими результатами. Но даже если результатов нет, для вас это говорит только о том, что нужно поменять действия или приложить чуть больше усилий. При этом вы не перечёркиваете весь свой предыдущий опыт и вклад в достижении цели.

Хотелки:

Вы понимаете свои желания и используете положительную мотивацию к работе. С таким подходом вы получаете стабильные финансовые результаты и способны расти дальше. Удовлетворяя одну «хотелку», вы ставите новую цель и идёте к ней. В отличие от отрицательной мотивации, здесь вы работаете не из страха не получить результат, а из желания, которое движет вас вперед.

Умение платить за результат – очень важно! Скорее всего он у вас есть. Помните, что всегда нужно вложиться, чтобы получить ещё больше.

Плата деньгами: новое обучение, коучинг, команда, которая позволит освободить время.

Плата усилиями: делать сверх привычных возможностей, выходить из зоны комфорта.

Плата временем: самый дорогой и невозполнимый ресурс. Если есть альтернативы, такой способ лучше не выбирать.

Вы слышите себя, свое тело и его потребности. Это позволяет вам точно знать, чего вы хотите. Вы не игнорируете собственные ощущения, оказываете «скорую помощь» своему организму, когда это требуется. Такой подход позволяет вам слышать себя, разумно расходовать ресурсы и не выгорать. Вы работаете на свои желания и «хотелки», и это позволяет вам достичь больших результатов.

Результаты теста будут у всех разные, кто-то вздохнёт и расстроится, кто-то удивлённо воскликнет «Всё не так уж и плохо». Поймите, не важно, из какой исходной точки начинается путь, совершенно у каждого есть шанс достичь высокого и устойчивого результата, несмотря на исходные данные.

Запускайте энергию – **ДЕЙСТВУЙТЕ!**

P.S. Помните, все изменения в ваших руках! Только от вас зависит, как вы будете проживать свою жизнь – ограничивая себя или кайфуя и получая от неё всё!

В благодарность за прохождения данного теста я подготовила для вас дополнительные бонусные материалы:

– Сильная денежная медитация, которая откроет ваш денежный поток и ещё два секретных подарка,

- запись курса "Как монетизировать свой инстаграм и продавать свой продукт силой своего имени",
- запись курса "Как приручить свое подсознание генерировать то, что вам нужно.

Как получить подарки\*?

Необходимо написать мне в электронную почту  
el6695249@gmail.com

«Тест пройден!»

\*Вспомогательные материалы не требуют дополнительной оплаты.

Обложка издания подготовлена автором книги – Эллой Ли.